

Editorial >

Ciudad en emergencia

"Para el 80.2% de encuestados, el problema más importante de Lima es la inseguridad ciudadana". P. 2

OPINIÓN >

OMAR MARILUZ LAGUNA
Director periodístico



¿América primero?

P. 2



EN LA WEB

Días extras de vacaciones: la variable que cobra relevancia al buscar empleo.

LUNES 20 DE ENERO DEL 2025

Año 34, N° 9427
Precio: S/4.00
Vía aérea: S/4.50



GESTIÓN

El diario de economía y negocios del Perú





gestion.pe

P. 18 ANTICIPÁNDOSE A LAS MEDIDAS PROEMPRESA QUE PUEDA TOMAR DONALD TRUMP

Inversionistas afianzan apuesta por acciones de empresas de EE.UU.

Desde la elección del republicano, peruanos con elevados excedentes asignaron una mayor proporción de sus carteras a valores de Wall Street.

Han enfocando su capital en firmas petroleras, de la industria automotriz, manufactura agrícola y maquinaria pesada.

ENTREVISTA

Marcha blanca del perfil de cumplimiento del contribuyente se extendería a junio del 2026 P. 12-13





Víctor Mejía
Jefe de la Sunat

PARA FINANCIAR PROYECTOS SOSTENIBLES

Cajas municipales recibirán más fondos internacionales P. 19

ENTREVISTA

"Planeamos abrir 10 tiendas, en locales low cost" P. 6





José Antonio Iturriaga
CEO del Grupo Efe

SEGÚN ANÁLISIS DE VIDENZA

Presiones inflacionarias y una guerra comercial entre principales riesgos por asunción de Trump P. 4-5



HISTORIAS EMPRESARIALES

Nvidia, de chips para videojuegos a dominar los centros de datos

El éxito de la compañía se debe, en gran parte, a su innovación tecnológica y su enfoque estratégico en la era digital. P. 24



EDITORIAL

Ciudad en emergencia

CAPITAL. El sábado, Lima conmemoró su 490 Aniversario de fundación española. No hubo mucho que celebrar porque los problemas que aquejan a la capital del Perú están lejos de resolverse, debido a la falta de capacidad (y de interés) de sus autoridades municipales, así como del Gobierno nacional, que está a cargo de tareas y entidades que abarcan a esta metrópoli de más de 10 millones de habitantes, a los que hay que sumar 1.1 millones de la provincia constitucional del Callao. Se trata de la tercera parte de la población del país, aunque el aporte a la economía nacional es mayor: 43.3% del PBI total (más 5.3% del PBI chalaco).

Si cerca de la mitad de la economía peruana es generada en la capital, cualquier dificultad o deficiencia que afronte tendrá impacto sobre el resto del país. El observatorio ciudadano Lima Cómo Vamos realizó una encuesta cuyos resultados publicó en vísperas del aniversario. Sobre la base de preguntas con opciones múltiples, para el 80.2%, el problema más importante de la ciudad es la inseguridad ciudadana. Una muestra de que no está siendo resuelto es que ha aumentado en 9.3 puntos porcentuales en las respuestas, respecto de hace un año. El Gobierno nacional se ha limitado a declarar estados de emergencia, pero sigue sin tomar acciones serias y eficaces para detener asaltos, secuestros, balaceras y extorsiones, entre otros actos delincuenciales.

> "Para el 80.2% de encuestados, el problema más importante de Lima es la inseguridad ciudadana".

El segundo problema más importante es la calidad del transporte público, cuyas respuestas también se han incrementado (de 24.7% a 34.2%). El Gobierno nacional tiene a cargo proyectos como la Línea 2 del Metro –que avanza a paso de tortuga– y ha anunciado las Líneas 3 y 4 como si fuesen una novedad. La alcaldía de Lima está concentrada en terminar la Vía Expresa Luis Bedoya Reyes, pero esa obra, y otras en distritos "modernos", no aliviarán los graves problemas de tráfico en zonas con mayor densidad poblacional. Además, el modo en que la Municipalidad Metropolitana ha despejado interferencias ha sido cuestionable.

¿Hay cosas buenas? Gracias al esfuerzo conjunto del sector privado y de anteriores Gobiernos nacionales y municipales, Lima dejó de ser un lugar de paso para turistas extranjeros y se convirtió en un nuevo destino, gracias a su extraordinaria oferta gastronómica. También jugó un papel clave su patrimonio arquitectónico y su legado prehispánico. Este último pareció haber sido obviado por el alcalde Rafael López Aliaga. La principal invitada al aniversario fue la presidenta de la comunidad autónoma de Madrid, Isabel Díaz Ayuso, quien opacó su visita con una desatinada declaración. ◆

OPINIÓN



OMAR MARILUZ LAGUNA
Director periodístico

¿América primero?

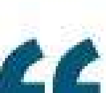
La vuelta de Trump a la Casa Blanca trae consigo tensiones comerciales, y retos diplomáticos, pero ¿también podría ser una oportunidad para América Latina?



La llegada de Donald Trump a la Casa Blanca, tras su victoria electoral, plantea una serie de interrogantes y preocupaciones para América Latina. Si bien su primer mandato dejó claras sus posiciones nacionalistas y proteccionistas, su retorno al poder podría implicar nuevas dinámicas y desafíos para nuestra región. En este contexto, es fundamental que los países latinoamericanos analicen los posibles escenarios y actúen con determinación para mitigar los impactos negativos y aprovechar las oportunidades que puedan surgir.

Uno de los puntos más preocupantes es la postura de Trump hacia el comercio internacional. Durante su anterior administración, impuso aranceles a diversas naciones y renegoció acuerdos comerciales bajo términos más favorables para Estados Unidos, generando tensiones con socios económicos clave. Ahora, con su discurso de "América Primero" más fortalecido, existe el riesgo de que adopte medidas aún más agresivas. Esto podría traducirse en aranceles adicionales a productos latinoamericanos, restricciones a la inversión extranjera y presiones para que los países de la región se alineen con sus intereses geopolíticos.

El caso del puerto de Chancay, en el Perú, es un ejemplo concreto de las tensiones que podrían intensificarse. Este proyecto, controlado mayoritariamente por capital chino, ha sido objeto de críticas por parte de algunos asesores de Trump, quienes lo han catalogado como un "peligro estratégico" para la seguridad hemisférica. La creciente influencia de China en la región es vista con recelo por la administración republicana, lo que podría derivar en presiones hacia países como Perú para que limiten su cooperación con el gigante asiático. Esto no solo afectaría el desarrollo económico de proyectos clave, sino también podría generar conflictos diplomáticos y mayor dependencia de Estados Unidos.



> "La segunda presidencia de Trump podría intensificar las presiones sobre proyectos claves como el puerto de Chancay y modificar las relaciones económicas de la región".

En el ámbito económico, también es relevante mencionar el impacto que podrían tener las políticas migratorias restrictivas de Trump. En su primer mandato, implementó medidas severas contra los migrantes, incluyendo deportaciones masivas y restricciones a la entrada de ciudadanos de países latinoamericanos. Estas políticas no solo afectan directamente a millones de familias, sino que también tienen repercusiones económicas en la región, al reducir las remesas, que constituyen una fuente vital de ingresos para muchas economías.

Por otro lado, el cambio climático es un área donde también se esperan retrocesos significativos. Trump ha sido un crítico constante de las iniciativas globales para combatir el calentamiento global, llegando a retirar a Estados Unidos del Acuerdo de París durante su primer mandato. Para América Latina, una región rica en biodiversidad pero altamente vulnerable a los efectos del cambio climático, la falta de compromiso de una de las mayores potencias del mundo podría complicar los esfuerzos por abordar esta crisis global.

Sin embargo, no todo es negativo. El retorno de Trump también podría representar una oportunidad para que América Latina fortalezca su unidad y su protagonismo en el escenario internacional. Tal como lo han señalado 33 excancilleres de la región en un reciente manifiesto, es momento de que nuestros países dejen de actuar de manera fragmentada y adopten una postura más coherente y coordinada frente a los desafíos globales. La historia ha demostrado que, en tiempos de incertidumbre, la región puede lograr avances significativos cuando trabaja de manera conjunta.



Opine:
@Gestionpe
@Gestionpe
Diario Gestión



Las opiniones vertidas en esta columna son de exclusiva responsabilidad del autor.



GESTIÓN

Director periodístico: Omar Mariluz
Editores centrales: Víctor Melgarejo, Rosina Ubillús **Editores:** Vanessa Ochoa, Omar Manrique, Mía Rios, Whitney Miñán, Moisés Navarro, Debora Dongo-Soria
Editor de diseño: Joel Vilcapoma

Dirección: Jorge Salazar Aráoz 171, Santa Catalina, La Victoria.
T. Redacción: 311 6370
T. Publicidad: 708 9999
Publicidad: Claudia Amaya Nuñez, mail: claudia.amaya@comercio.com.pe

Suscripciones Central de Servicio al Cliente: 311 5100.
Horario: De lunes a viernes de 7:00 a.m. a 2:00 p.m.; sábados, domingos y feriados de 7:00 a.m. a 1:00 p.m.

Mail: suscriptores@diariogestion.com.pe
Los artículos firmados y/o de opinión son de exclusiva responsabilidad de sus autores.
Contenido elaborado por Empresa Editora El Comercio S.A. Jr. Santa Rosa N° 300, Lima 1. Impreso en la Planta Pando de Empresa.

Editora El Comercio S.A. Jr. Paracas N° 530, Pueblo Libre, Lima 21.

Hecho el Depósito Legal en la Biblioteca Nacional del Perú N° 2007-02687.


SIU
SAN IGNACIO UNIVERSITY
MIAMI, FL

EVENTUAL IMPACTO EN EL PANORAMA MUNDIAL DE SU NUEVO GOBIERNO

Presiones inflacionarias y una guerra comercial entre principales riesgos por asunción de Trump



La expectativa del mercado sobre su segundo mandato se ha tornado mixta ante el impacto que tendrían sus medidas restrictivas, en especial sobre China. Pero este escenario no afectaría a la economía Perú, que tampoco sería alcanzada por una futura revisión de los aranceles.

ANÁLISIS DE VIDENZA

Hoy, Donald Trump asume su segundo mandato presidencial en Estados Unidos. Pero ya desde las últimas semanas, el republicano dejó claro que pretende implementar cambios significativos en materia de política económica y replantear el papel que su país jugará en el mundo.

Presiones inflacionarias

En un primer momento, el mercado tomó con gran entusiasmo el triunfo de Trump y su promesa de desregular la economía norteamericana y reducir la carga impositiva corporativa.

Sin embargo, luego de la euforia inicial, la reacción ha sido mixta ante el potencial impacto en la economía global que tendría su intención de incrementar significativamente los aranceles a sus principales socios comerciales, en especial a China. Esta postura proteccionista podría tener consecuencias adversas a largo plazo, en especial a partir de posibles cambios en la cadena de suministro de empresas globales que generarían mayores costos y presiones inflacionarias. Además, una política fiscal expansiva por el lado tributario y un reducido margen para recortar gasto público rígido aumentarían el endeudamiento del país a niveles insostenibles (hoy supera 120% del PBI) e introduciría presiones inflacionarias adicionales. Las promesas de racionar el gasto público vía una nueva entidad que busque eficiencias estatales a cargo del magnate Elon Musk no serían suficientes para reducir el déficit fiscal que supera el 6.5% del PBI al cierre del 2024.

Durante el Gobierno de Joe Biden, Estados Unidos, al igual que la mayoría de países, estuvo justamente marcado por un repunte inflacionario no visto en décadas. Los mayores costos del transporte marítimo generados por la pandemia y un alza en el costo de la energía por la guerra de Rusia con Ucrania llevaron a un alza en los precios del 20% en los últimos cuatro años.

Esto fue, en parte, consecuencia de un mercado laboral cuyas importantes restricciones de oferta de trabajadores altamente calificados ejerce significativas presiones salariales. A la par, el continuo desplazamiento de empleos poco calificados a favor de migrantes indocumentados ha exacerbado el descontento en un gran segmento de la población estadounidense y un creciente sentimiento xenófobo. En respuesta, Trump ha prometido iniciar la deportación masiva de migrantes ilegales. Sin embargo, carecer de mano de obra no calificada con menor remuneración forzaría a que las empresas estadounidenses enfrenten mayores costos laborales y se eleven las presiones inflacionarias.

El conjunto de políticas arancelarias, migratorias y fiscales paradójicamente iría en contra de la promesa electoral de los republicanos de lidiar con el elevado costo de vida. Como consecuencia, la Reserva Federal mantendrá una política monetaria más restrictiva por un periodo más prolongado de lo anticipado. El mayor costo del capital, especialmente producto de tasas de interés más elevadas de los bonos del tesoro norteamericano a 10 años, encarecería el financiamiento externo y mantendría la fortaleza del dólar estadounidense frente a otras monedas, minando la competitividad de su oferta exportable.

Guerra comercial a la vista

El aumento arancelario que pretende imponer Trump (60% a China, 25% a México y Canadá, y 10% a otros países) causa gran preocupación a nivel global por la repercusión que esto puede tener, especialmente para el gigante asiático, que a su vez tomaría represalias, tal como ocurrió durante el primer mandato en Trump. Fue en el 2018 cuando, ante el aumento de los aranceles por parte de Estados Unidos, China aplicó un impuesto del 25% a los principales productos importados del mercado estadounidense, como aviones, automóviles y soya. Meses después, incluso, canceló la importación de soya estadounidense. La consecuencia natural es un golpe al comercio internacional que impacta sobre la previsión del crecimiento económico global.

La amenaza arancelaria va de la mano con otras medidas unilaterales que atentarían contra la globalización: desde la intención de "retomar el control" del Canal de Panamá, una amenaza para las operaciones administrativas de China en dicho canal, hasta las declaraciones altisonantes contra México y Canadá, sus vecinos y principales socios comerciales, a la víspera de la revisión del Tratado Comercial de Norte América (USMCA), que deberá realizarse el año entrante.

Más allá de que estas amenazas se materialicen (considerando que lo que podrían buscar es mejorar la capacidad negociadora de Estados Unidos), el propósito de Trump es recuperar su hegemonía comercial global a cualquier costo, incluso, afectando in-

---

OTROSÍ DIGO

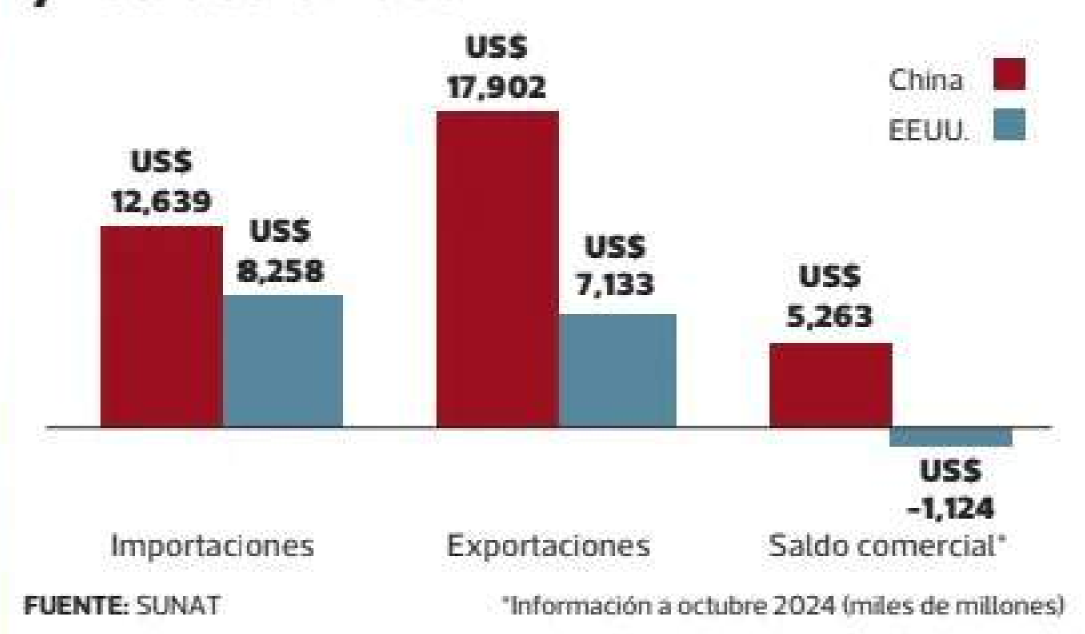
Alcance también sobre la geopolítca

Factor. Según el "Reporte de riesgos globales 2025" del Foro Económico Mundial, a corto plazo, uno de cada tres expertos identifica los riesgos geopolíticos como los más probables determinantes de una nueva crisis mundial. Sobre el conflicto entre China y Taiwán, Trump considera acelerar el suministro de armamento hacia este último. También manifestó su interés en controlar Groenlandia, territorio de dominio danés rico en recursos naturales que podrían ser explotados por Estados Unidos. El orden internacional basado en el respeto a los arreglos institucionales será nuevamente desafiado por un gobernante con mayor experiencia y el objetivo de anteponer sus intereses nacionales.

AFP

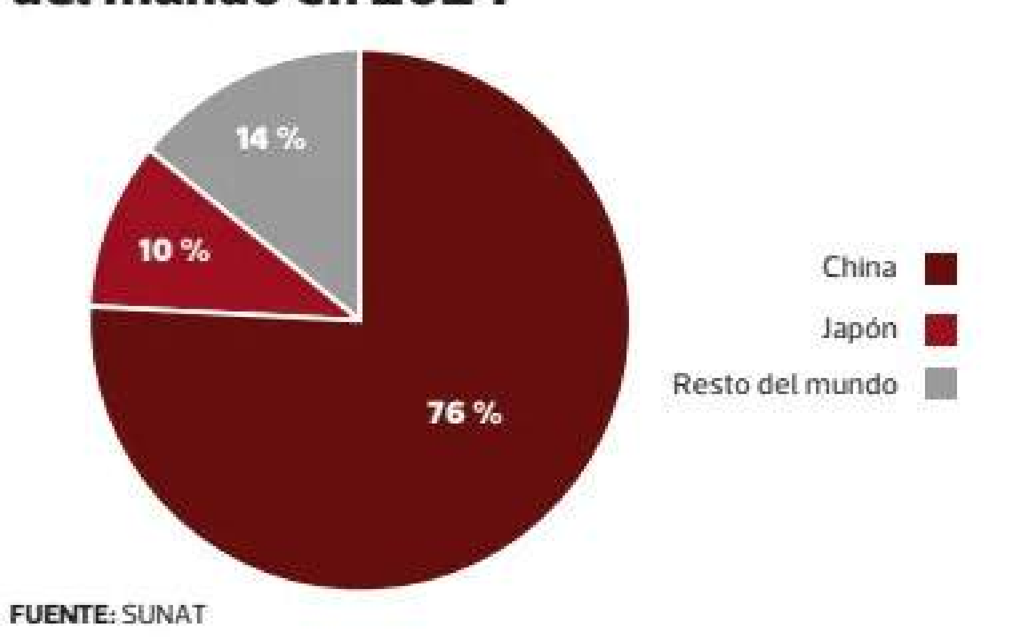
Pasado. El mercado observaba con buenos ojos, inicialmente, que Trump desregularice la economía de EE.UU., pero eso cambió.

Balanza comercial de Perú con China y Estados Unidos



FUENTE: SUNAT *Información a octubre 2024 (miles de millones)

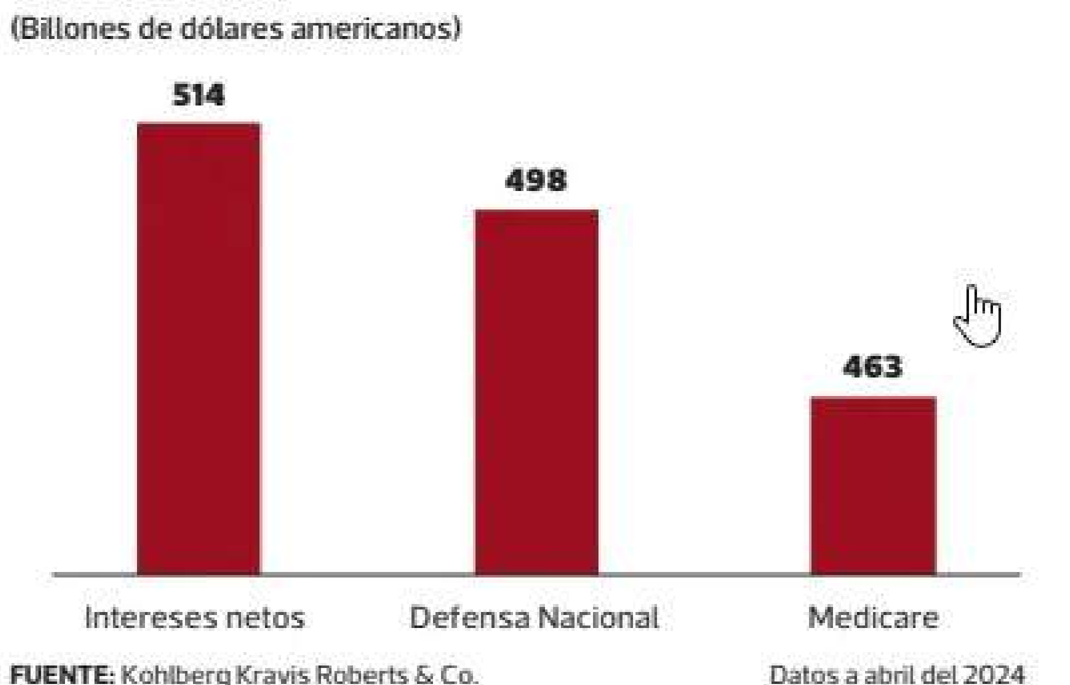
Exportación de cobre peruano a países del mundo en 2024



FUENTE: SUNAT

Gasto total

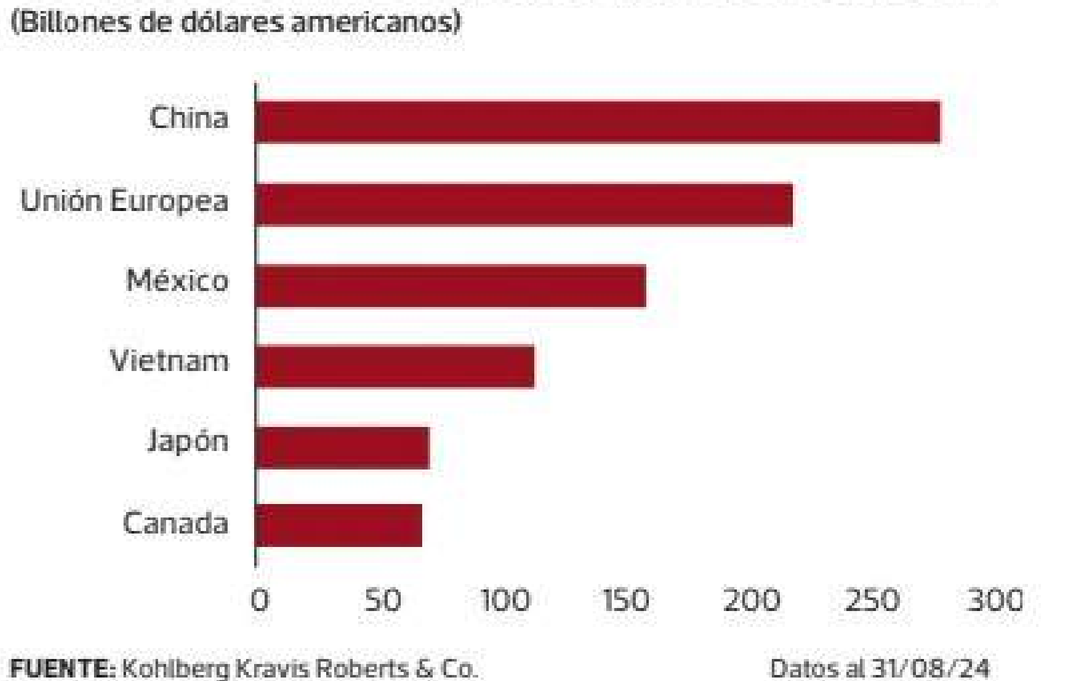
(Billones de dólares americanos)



FUENTE: Kohlberg Kravis Roberts & Co. Datos a abril del 2024

Comercio bilateral con Estados Unidos

(Billones de dólares americanos)



FUENTE: Kohlberg Kravis Roberts & Co. Datos al 31/08/24

tereses estadounidenses (recordemos, por ejemplo, que el 25% de sus exportaciones se dirigen al mercado mexicano). Estas posturas introducen un gran nivel de incertidumbre al querer imponer una visión de suma cero del comercio internacional: vale decir, el comercio exterior es justo y beneficioso solo si conduce a un superávit comercial a favor de Estados Unidos. Esta visión colisiona con la enorme evidencia que muestra que los países más abiertos son los más exitosos y prósperos, a diferencia de aquellos que apelan al proteccionismo y al nacionalismo económico.

Impacto en el Perú

El pretendido mayor proteccionismo estadounidense podría afectar aún más sus previsiones de crecimiento a mediano plazo, lo que impactará a sus socios comerciales, incluido el Perú. Si China disminuye su nivel de producción, la demanda de commodities como el cobre se verá afectada. Además, la inestabilidad mencionada inserta fluctuaciones al precio del cobre, que podría impedir que continúe su senda de crecimiento como lo hizo en el 2024.

Sin embargo, esto no significa que el Perú dejará de aumentar su producción de cobre ni que su PBI vaya a caer. A diferencia de países como México, cuyo comercio internacional depende fuertemente de la relación con Estados Unidos, nuestro país tiene un déficit comercial con el país norteamericano, con lo cual no entraría en la consideración de un aumento de aranceles y presumiblemente no sufriría cambios en el Tratado de Libre Comercio entre ambos países. Además, el Perú se está posicionando como un actor clave en la transición energética, que seguirá impulsando la demanda de minerales producidos en el país. Los analistas proyectan que el precio del cobre llegará a los US$5/libra durante el 2025 (25% más que el precio de diciembre del 2024).

> **"Este mayor proteccionismo no significa que el Perú dejará de aumentar su producción de cobre ni que su PBI vaya a caer. El Perú no entraría en un eventual aumento de aranceles".**

El Perú es una economía pequeña abierta cuyo crecimiento depende principalmente de factores externos. Los riesgos del nuevo Gobierno americano no podrían ser mitigados por la fortaleza de nuestras cuentas externas y los sólidos fundamentos macroeconómicos. Sin embargo, deberá navegar una etapa de elevada incertidumbre externa que podría condicionar su desempeño económico.

La relación con Estados Unidos va mucho más allá de la comercial y económica; abarca esferas críticas como la lucha contra el narcotráfico y las economías ilegales. China es también un socio clave del Perú, no solo comercial, sino como fuente de importantes flujos de inversión extranjera directa (más de US$ 30,000 millones en diversos sectores económicos).

Lo que pase en el mundo indudablemente nos afectará. No obstante, nuestro principal riesgo sería caer en medio de un conflicto entre las potencias globales y ser obligados a tomar partido por presiones y eventuales represalias.

Más info en 

OPINIÓN

LUIS MIGUEL CASTILLA

Director ejecutivo de Videnza Instituto

Peligroso segundo acto

Tradicionalmente, los gobiernos republicanos han sido favorables para el Perú en términos económicos, al privilegiar el intercambio comercial y fomentar la inversión extranjera directa. Pero, la elección de Donald Trump desafía los parámetros convencionales, pues estamos ante el resurgimiento del nacionalismo económico y un proceso de desglobalización.

No solo el multilateralismo continuará en declive, sino que el enfrentamiento entre EE.UU. y China puede propiciar una nueva crisis internacional y afectar el crecimiento global. Así, se daría una mayor volatilidad en los mercados de commodities claves y una menor demanda por nuestros productos de exportación no tradicionales, a mediano plazo.

El rol preponderante que China tiene en el Perú nos puede poner en la mira de la administración estadounidense en su política de retomar su hegemonía global.

Si bien mucho de lo anunciado puede ser retórico para llevar a la mesa de negociación a sus adversarios, el Gobierno de Trump agudizará los riesgos geopolíticos y podría vulnerar la solidez de la primera potencia mundial. Estamos advertidos.



NEGOCIOS

ENTREVISTA

José Antonio Iturriaga

CEO del Grupo Efe

Holding revela estrategia con marcas del portafolio y nuevas líneas. En segmento de menor precio, recibirá a FFalco. Anuncia expansión de locales de motos.

"Planeamos abrir 10 tiendas, en locales low cost"

ALESSANDRO CURRARINO



Previsión. Este primer semestre va a seguir la misma tendencia que el segundo semestre del 2024 (recuperación), estimó Iturriaga.

VANESSA OCHOA
vanessa.ochoa@diariogestion.com.pe

Conecta Retail, que agrupa las tiendas de electrodomésticos Efe y La Curacao, cerró el 2024 en positivo. Sin embargo, los buenos resultados también se extendieron a las demás líneas del Grupo Efe (división de motos y otras). Para este 2025, el holding traza un plan ambicioso que incluye el refuerzo de sus marcas con expansión física, apuntando a mercados objetivos y diferentes categorías de producto. José Antonio Iturriaga, CEO del grupo, detalla a Gestión su estrategia de crecimiento para este año.

¿Cómo fue el 2024 para el Grupo Efe?

En Conecta Retail, con Efe y La Curacao, fue un año positivo. Si bien en el primer semestre el mercado de electrodomésticos estuvo a la baja, en el segundo semestre creció.

¿Cuál es la meta para Conecta Retail este 2025?

Planeamos un crecimiento del 10%. En el 2024 logramos una facturación de S/ 1,100 millones y queremos pasar a S/ 1,210 millones. Planeamos abrir 10 tiendas, enfocándonos en locales "low cost" en provincias pequeñas, en ciudades con alrededor de 50,000 habitantes.

¿Qué viene en la oferta comercial?

Estamos apostando por reforzar la marca Coldex, que adquirimos el año pasado. En 2025, esta marca será un fuerte impulso en la categoría de congeladoras, una línea muy potente.

¿Coldex solo está en la línea de refrigeración?

Hoy en día, sí. Sin embargo, en unos tres o cuatro meses también sumaremos cocinas, como parte de la estrategia con Coldex. Además, queremos que esta marca no solo esté en nuestras tiendas, sino que también sea parte del negocio de distribución mayorista de Conecta Retail.

¿Coldex se enfocará más en ventas B2B?

Sí. Muchas bodegas a nivel nacional usan productos Coldex; ese es nuestro mayor foco. En cuanto a las cocinas, traeremos una línea premium para posicionarla como un producto de alto valor.

¿Hay posibilidad de aumentar los productos de Coldex en línea blanca?

Poco a poco lo vamos a ir viendo. De ahí vendrán refrigeradoras y línea blanca antes de la campaña del Día de la Madre.

¿Van a continuar trayendo marcas de menor precio?

Nuestra estrategia es seguir explotando las marcas premium y también las alianzas que tenemos con algunas de las marcas de precio de entrada.

¿Cómo cuáles?

Tenemos alianzas con el Grupo TCL de China y algunas más que vamos a seguir trabajando. Queremos darle mucha fuerza al negocio de video. Por ejemplo, estamos entrando este año con FFalco, que es una marca de TCL.

¿Cómo visualizan la campaña de verano?

Va a ser más fuerte. Tenemos aire acondicionado, ventiladores y congeladoras. A fines de este mes y febrero empieza el pico de las ventas de estos productos.

El 2025 ya es un año preelectoral y no habrá disponibilidad de fondos de AFP ni de Compensación por Tiempo de Servicios (CTS) ¿Cómo ven el mercado?

El primer semestre del 2024 fue muy duro y en el segundo se sintió la recuperación en todo sentido por la disponibilidad de los mencionados recursos. Creemos que este primer semestre va a seguir la misma tendencia que el segundo semestre del año pasado. Ya la segunda mitad del 2025 dependerá de cómo le vaya al país.

En la división de motos, con Motocorp, ¿Cuál fue el desempeño?

Logramos un crecimiento de 5% en ventas y para este año esperamos superar los S/ 150 millones. Vamos a dar mucha fuerza a nuestras marcas propias Jettor y Furbo. La meta con estas marcas es que al cierre del 2025 representen el 20% de las ventas de motos del grupo.

¿También piensan abrir tiendas?

Probablemente entre tres y cuatro tiendas nuevas (una en Lima).

¿Y en el marketplace Juntoz, cómo les fue?

Juntoz creció 64% interanual. Este 2025 queremos duplicar esa cifra. Para lograrlo, nos ha ayudado una alianza en la que Juntoz proporciona el servicio de marketplace a Diners. Tenemos varias alianzas similares que nos ayudarán. Nuestro objetivo es cerrar el año con S/ 70 millones de facturación.

BOTICAS PERÚ

Presencia en tiendas de Conecta

En el 2024, Conecta Retail llevó la presencia de la cadena Boticas Perú a algunas de sus tiendas de electrodomésticos, a través de una alianza. "El año pasado cerramos con 25 boticas, y queremos acabar este 2025 con 50", comentó José Antonio Iturriaga. Para el ejecutivo, la estrategia de llevar la marca de salud a sus locales ha funcionado muy bien el primer año. "Queremos que se ubiquen en tiendas grandes, en lugares muy comerciales, donde tenemos espacio y hay alto tráfico", agregó. A nivel de resultados, destacó que estos han sido muy buenos porque las ubicaciones escogidas lograron muy rápidamente los objetivos de ventas plasmados en la alianza con Boticas Perú.

> "En unos tres o cuatro meses también sumaremos cocinas, como parte de la estrategia con Coldex. De ahí vendrán refrigeradoras".

Más info en  gestion.pe

EN EL SEGUNDO SEMESTRE DEL AÑO

Tallanes Packers ampliaría empacadora de frutas

Aumento de capacidad sería de al menos 20%. También analiza adecuar la infraestructura para despacho a nuevos destinos. Evalúan a la lima tahití como una opción para extender portafolio de negocio agroexportador.

CHRISTIAN ALCALÁ
christian.alcala@diariogestion.com.pe

Tras un 2023 e inicios deL 2024 complicado para toda la agricultura del país, Tallanes Packers observa una mejor producción en la actual campaña de mango 2024-2025. Así, esta empresa de empacado de la familia piurana Avilés recupera lo perdido previamente e inclusive supera los volúmenes de años normales.

En ese sentido, analiza ampliar su planta en Piura. Si bien la decisión y el capital serán definidos en el próximo directorio, estima que el aumento de capacidad sería de al menos 20% ante la demanda no atendida.

"Nuestra producción diaria es de 10 a 12 contenedores para destinos cuarentenados (que exigen cuarentena del producto) y de aproximadamente dos contenedores para los no cuarentenados", comentó Miguel Avilés, gerente general de la compañía, tras estimar que el proyecto se concretaría en el segundo semestre si llegan a un acuerdo.

Asimismo, señaló que evaluarán la posibilidad de adecuar la infraestructura y protocolo de la planta para empacar mango fresco hacia destinos cuarentenados que actualmente no están autorizados (Corea y Japón).

Evalúa lima tahití

Para este 2025, la agroexportadora Valle San Miguel –también de la familia Avilés– proyecta crecer entre 25% y 30%, considerando mayores volúmenes de frutas.

"Apuntamos a empezar la campaña de palta en el primer trimestre del año con no menos de 8 a 10 contenedores semanales", dijo Avilés.

Si bien la firma busca crecer en mango y palta este año, esta última fruta daría un mayor aporte a la compañía por su mejor precio, llegando a contribuir con hasta el 40%.

Sobre la posibilidad de ampliar su portafolio, recordó que evalúan a la lima tahití desde hace casi dos años como una opción. En el segundo semestre del próximo año, tomarán la decisión de sumar este producto.

Más info en gestion.pe

EL DATO

Oportunidad. La familia Avilés buscará ganar mayor presencia en Asia, que hoy no representa ni el 5% de sus despachos. La expectativa surge ante la ventaja del puerto de Chancay para enviar productos frescos. De otro lado, exploran nuevas oportunidades de negocio más allá del despacho de frutas frescas.

HUGO PEREZ



Instalación. Packing de la compañía opera en Piura.

METAL ROJO ATRAE A DOS MINERAS MULTINACIONALES

Apumayo avizora alianzas para proyecto de cobre

Potenciales socios ya están revisando información respecto a yacimiento en Perú y esperan luz verde de sus directorios para eventuales acuerdos. Empresa prevé presentar EIA de proyecto de óxidos de oro Ancos en abril o mayo próximos.

JOSIMAR CÓNDOR
josimar.condor@diariogestion.com.pe

EDGAR VELITO
edgar.velito@diariogestion.com.pe

DIFUSIÓN



Portafolio. Actualmente, tenemos activos en exploración en Ayacucho, Moquegua y Cusco, mencionó Shinno.

La minera Apumayo mantiene su interés por los yacimientos auríferos, avanzando con el desarrollo de una cartera de proyectos en el sur del país. No obstante, el cobre también despierta grandes expectativas en la empresa. Actualmente, trabaja en la exploración de una propiedad relacionada con este metal, aunque no planea ejecutarlo en solitario.

Guillermo Shinno, gerente general de la empresa minera, reveló que están en conversaciones con, al menos, dos multinacionales del sector minero para que éstas puedan operar algunos de sus proyectos de exploración de cobre. En su momento, la firma mencionó que tiene algunas concesiones con indicios del metal rojo, por lo que apuntan a encontrar socios que desarrollen u operen dichos activos.

"Dos grandes empresas a nivel internacional están revisando información respecto a nosotros. Hay un proyecto que les interesa", indicó a Gestión, destacando que estas compañías ya han recomendado a su casa matriz la participación en esta iniciativa.

Así, una vez que el directorio otorgue luz verde a algunas de las multinacionales para lograr un potencial acuerdo, "entrarían a un contrato de opción (para ceder una participación en el futuro)", en virtud del cual éstas se harían cargo del proyecto para continuar las perforaciones. "Esto se daría para confirmar que hay un yacimiento y, tras ello, ir con la construcción del mismo. Tomará su tiempo", explicó.

En la actualidad, la minera mantiene una cartera de proyectos en exploración en el Perú, ubicados en Ayacucho, Moquegua y Cusco.

Avance en proyecto Ancos

En el 2022, Apumayo inició el plan de cierre de su mina aurífera del mismo nombre en Ayacucho. Sin embargo, dicho proceso aún se encuentra en ejecución. En paralelo, tiene activo el proyecto de óxidos de oro Ancos, en la misma región.

Consultado sobre el avance de dicha iniciativa, Shinno estimó que en abril o mayo deberían estar presentando el estudio de impacto ambiental (EIA) del proyecto al Servicio Nacional de Certificación Ambiental para las Inversiones Sostenibles (Senace). "La aprobación del proyecto podría demorar aproximadamente un año, mientras que la construcción tomaría alrededor de nueve meses. Si todo avanza según lo previsto, estimamos que la producción comenzará en el 2027", explicó.

La construcción de dicho proyecto requerirá de un capex de alrededor de US$ 150 millones. Aunque la iniciativa será ejecutada con capital propio, Shinno indicó que están explorando opciones en el sistema financiero, tanto local como extranjero para evaluar "si parte de esa inversión sería financiada por la banca".

La expectativa con el proyecto Ancos es producir entre 80,000 a 100,000 onzas de oro al año. La propiedad tiene reservas cercanas a medio millón de onzas del metal precioso.

Sobre el proyecto Crespo en Cusco –vinculado con la empresa Apumayo–, mencionó que se encuentra en plena construcción. "El proyecto fue adquirido a Hochschild Mining, que ya tenía todos los permisos. (...) Esperamos que la construcción finalice en marzo o abril del 2025 y la operación o producción a finales de este año", anotó.

Exploración

Shinno contó que Apumayo tiene proyectos greenfield en otras locaciones dentro del Perú. "Tenemos un presupuesto de US$ 15 millones para este año en exploración. La ejecución de las mismas dependerá de los permisos del Gobierno para avanzar con las perforaciones", reconoció.

Asimismo, precisó que estos proyectos se concentran más en el sur.

En el 2024, la minera compró el proyecto de exploración Capajorco (Puno) a la minera mexicana Peñoles.

Más info en gestion.pe

OTROSÍDIGO

Expectativas en clínica Cayetano Heredia

Incursión. **Tras el reciente ingreso de Apumayo al sector de salud con la compra de acciones de la clínica Cayetano Heredia, Guillermo Shinno afirmó que hay voluntad de invertir para ampliar servicios o sumar sedes, pero la apuesta final dependerá de los estudios que se realicen. Además, esperan la aprobación de la adquisición por parte del Indecopi.**

EN ÚLTIMA FASE DE GRANDES PROYECTOS

DIFUSIÓN



Desembolso. Llegó a S/ 367 millones en todo el 2024.

Aceros Arequipa bajará ritmo de inversión este año

En el cuarto trimestre del 2024, Aceros Arequipa invirtió S/ 81 millones. Dicho presupuesto fue destinado a la construcción de un nuevo tren de laminación, la planta de alambres y clavos, el mejoramiento del horno de cal, una máquina de limpieza de chatarra y el nuevo centro de distribución de Lurín, entre otros.

La compañía explicó que estas inversiones son cruciales para continuar mejorando la capacidad productiva y la eficiencia operativa. Sin embargo, precisó que a la vez están manteniendo una reducción en sus niveles de endeudamiento, sosteniendo indicadores financieros saludables.

Durante todo el 2024, la empresa desembolsó alrededor de S/ 367 millones. Si bien proyecta continuar con inversiones en los próximos meses, aclaro que éstas serán en menor magnitud, pues ya se encuentra en las últimas etapas de un ciclo de grandes inversiones iniciado en el 2018.

Suben utilidades en empresa siderúrgica

Entre octubre y diciembre del 2024, Aceros Arequipa reportó utilidad neta de S/ 47 millones. Dicha cifra representó un incremento de S/ 24 millones, duplicando los S/ 23 millones registrados en el mismo período del año anterior.

Con ese resultado, la compañía logró una utilidad neta anual de S/ 200 millones, triplicando la cifra obtenida en el año 2023. Las mejores utilidades fueron resultado de una mejora significativa en la rentabilidad operativa.

Así, la compañía reportó un margen bruto de 16% durante el cuarto trimestre, por encima del 13% reportado en el mismo periodo del año previo.

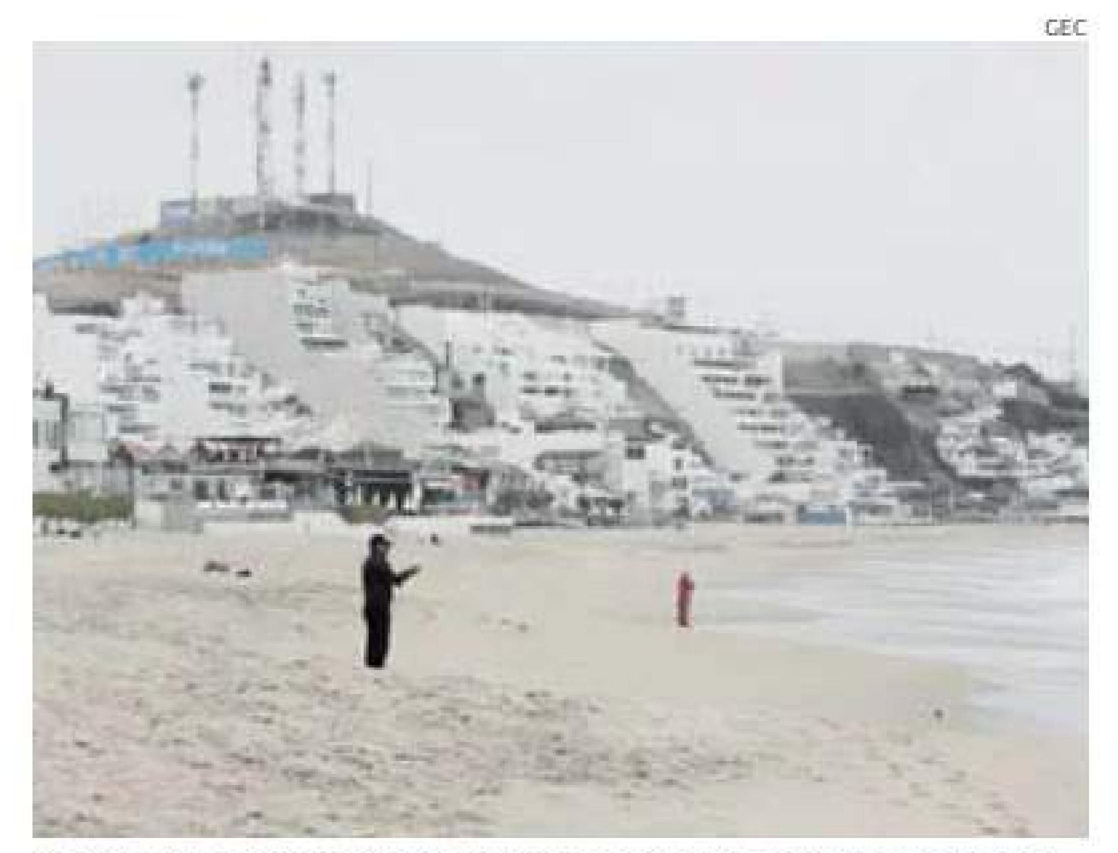
EN CORTO

Ventas. **En el último trimestre del 2024, las ventas de Aceros Arequipa llegaron a S/ 1,264 millones, con un crecimiento interanual de S/ 129 millones en el mercado local. En ese período, destacó el crecimiento en barras corrugadas, barras para bolas de minería y subproductos.**

INICIATIVAS DE CASAS DE PLAYA

Menorca elevará inversión con foco en el sur chico de Lima

Desembolso llegaría a US$ 20 millones en este 2025. Prioridad no será la adquisición de más terrenos, sino el desarrollo de los existentes en el portafolio. Esperan sostener ritmo de lanzamiento de dos proyectos por año.



Oportunidad. Crece demanda de viviendas en condominios de playa en el sur de la capital.

ALEJANDRO MILLA
alejandro.milla@diariogestion.com.pe

Al cierre del 2024, Menorca vendió cerca de 2,150 viviendas con 19 proyectos activos, registrando ingresos por US$ 72 millones, 5% más que el 2023. El gerente general de la empresa, Alessandro Carozzi, anunció que ya prevén el lanzamiento de nuevos proyectos en el corto plazo para elevar sus ingresos. "Hemos establecido una meta comercial más ambiciosa, buscando crecer cerca del 15% en nuestras ventas el 2025", sostuvo.

La compañía ha mantenido un ritmo constante de lanzamientos de proyectos en los últimos años. En el 2024, anunció inversiones de hasta US$ 15 millones. Ahora, este 2025 busca elevar su desembolso, destinando alrededor de US$ 20 millones, principalmente, para dos nuevos desarrollos.

"El primero corresponde al cuarto proyecto de nuestra unidad de negocio "Menorca Edition" (división intermedia con casas de playa). Será lanzado en los primeros meses del 2025 y también será desarrollado en colaboración con nuestro socio Acres Homes", mencionó.

Por su parte, el segundo proyecto abarca más de 60 hectáreas frente al mar, también en el sur chico. El lanzamiento está planificado para este mes.

"Ambos proyectos serán condominios, respondiendo a la creciente demanda en el sur chico de Lima, una zona que continúa ofreciendo resultados positivos para la compañía", afirmó Carozzi.

LAS CLAVES

Cambio. Ingreso de Carozzi a gerencia general de Menorca marcó el inicio de un cambio generacional de la empresa familiar.

Horizonte. Buscan asegurar el desarrollo de un negocio sostenible a largo plazo.

Portafolio. Incluye casas de playa, campo, departamentos y vivienda social.

Desarrollo y alianzas

A la fecha, la firma cuenta con un banco de terrenos que supera las 500 hectáreas a nivel nacional, destinadas al desarrollo de proyectos en los próximos años. "En este momento, la prioridad no es la adquisición de más terrenos, sino desarrollar los ya existentes, capitalizarlos plenamente y establecer alianzas estratégicas con socios clave", indicó.

En línea con ese objetivo, Carozzi señaló que apuntan a mantener un ritmo de lanzamiento de dos iniciativas por año hacia el corto y mediano plazo. "El sur de Lima y Chiclayo son dos focos en los que vemos mayor potencial de desarrollo", anotó.

Además, como parte de la búsqueda de eficiencias, la empresa está fortaleciendo su trabajo con aliados estratégicos como Algeciras y Acres Homes para el desarrollo de nuevos proyectos. "El enfoque colaborativo será un modelo de negocio que mantendremos para el futuro", indicó el directivo.

Más info en gestion.pe

CON SIETE SOPAS Y LA LUCHA SANGUCHERÍA



Locales. La firma de sándwiches tiene 18 locales.

La Lucha Partners apunta su expansión en el exterior

Lucha Partners, propietario de los restaurantes Siete Sopas y La Lucha Sanguchería Criolla, seguirá en el 2025 con su plan de expansión, de modo de cubrir la capital con nuevas ubicaciones. A la par, la cadena gastronómica trabaja en fortalecer su presencia fuera del país, donde crece con La Lucha y no descarta también aterrizar con Siete Sopas.

Miguel Huamán, director de Calidad de Lucha Partners, indicó que para este año, Siete Sopas alista las aperturas de tres restaurantes, en el centro comercial Megaplaza (Independencia), en Miraflores, en una nueva ubicación, y en San Miguel.

Dentro de estas inauguraciones, la compañía viene apostando por los formatos express; como el establecimiento de Siete Sopas, situado en Parque Cánepa (La Victoria); además, del reciente apertura en Megaplaza y, próximamente, en Miraflores, tendrán este modelo.

En general, actualmente Siete Sopas cuenta con 11 ubicaciones y observa con interés otras plazas como Arequipa y Cusco. El representante dejó entrever que estos establecimientos también seguirían los pasos de La Lucha Sanguchería en su internacionalización.

EN CORTO

A la parrilla. Carbón de La Lucha es una nueva marca de Lucha Partners, con un local en San Miguel. Este concepto alude a la preparación de sándwiches y hamburguesas a la parrilla. "Es probable que este año se realice la apertura de un establecimiento", agregó.

La Lucha en el exterior

La Lucha Sanguchería Criolla, con 18 locales a nivel país, sumará cinco locales más en Lima, a la vez que se expande en Colombia, México y este año llega a Ecuador.

La marca hace poco más de cinco años alcanzó su internacionalización, con su llegada a Colombia, donde ahora cuenta con ocho locales y uno en construcción.

Asimismo, en septiembre último, abrió su primer local en México y la proyección es inaugurar un punto más este 2025. "Este año también esperamos concretar en Ecuador", agregó.

CAMBIOS Y NOMBRAMIENTOS



Augusta Barrios.

– **AUGUSTA BARRIOS BENAVIDES** es designada nueva country manager del Grupo LAR.

– **PIERO IRIVARREN** asume como gerente de inversiones de AFP Habitat Perú.

– **JESÚS RAMOS** es nombrado socio de la práctica tributaria en DLA Piper Perú.

– **TONY POWER** es nuevo CEO de Anglo American Quellaveco.

– **ANTONIO RANILLA** es nombrado nuevo gerente de postventa en Astara Perú – empresa representante de las marcas Kia, Mitsubishi, Peugeot, MG, Chery, Gac Motor y Fuso.

– **IGNACIO SCHNEIDER** asume el cargo de gerente general de Limagas.

– **VERÓNICA VERGARAY** ingresa como socia a PPU.

– **DANIEL BURSTEIN** asumió el cargo de nuevo director comercial de cbc Perú.



Daniel Burstein.

Si desea publicar los cambios y nombramientos en su empresa, escriba a: **vanessa.ochoa@diariogestión.com.pe** indicando nombre, teléfono y adjuntando fotografía.

RADAR EMPRESARIAL

SAN FERNANDO

Proyecto de S/ 21 millones en Huaral


Iniciativa. Incluye extensión de áreas y nuevos equipos.

◆ San Fernando busca ampliar la principal línea de producción de su planta de Huaral, con una inversión de S/ 21 millones. Para ese efecto, la principal avícola del país presentó un "Informe Técnico Sustentatorio (ITS) al Ministerio de Producción.

La referida planta se dedica a la crianza de animales y a la producción de alimentos de consumo masivo de las líneas pollo, pavo, cerdo, huevo y productos procesados.

El documento, denominado "Ampliación de Áreas e Implementación de Nuevas Maquinarias", apunta a extender el área de producción principal y desplazar maquinarias a otras áreas para un mayor orden dentro de la producción.

Dicha iniciativa comprenderá un total de 18 proyectos menores, incluyendo una línea de congelación individual rápida. La ciudadanía puede enviar comentarios y/o sugerencias sobre el proyecto hasta el 21 de enero.

EXALMAR



Podrá elevar la capacidad de su planta en La Libertad.


Procesamiento de harina de pescado aumentaría de 100 a 125 toneladas por hora, tras autorización de las autoridades del sector pesca.

GDI CORPORATION

Contemplan línea de detonador en planta de explosivos de Huaral

◆ La empresa GDI Corporation, dedicada a la fabricación y ensamblaje de explosivos, apunta a mejoras en su planta de Huaral para seguir cubriendo la demanda del mercado.

A través de un Informe Técnico Sustentatorio (ITS) presentado al Ministerio de la Producción (Produce), ingresó el proyecto "Línea de producción de detonador ensamblado" como una "oportunidad de mejora".

El detonador ensamblado consiste en el montaje de mecha de seguridad, detonador de mecha o fulminante común, entre otros.

La inversión estimada para esa iniciativa es S/ 40,000.


Capital. Propuesta demandaría alrededor de S/ 40,000.

GDI Corporation presentó el referido ITS ante el Produce, en el marco del reglamento de Participación Ciudadana. Así, la población podrá brindar sus aportes sobre la propuesta hasta el 27 de enero.

COPPERNICO METALS

Más perforación en Sombrero

◆ En el 2024, la canadiense Coppernico Metals completó su programa de perforación diamantina Fase 1 con un total de 5,203 metros de perforación en 12 pozos, en su proyecto de oro y cobre Sombrero (Ayacucho). En este 2025, iniciará la Fase 2, la cual está financiada y se centrará en probar zonas adicionales de alta prioridad y expandir los objetivos prometedores existentes.

"La próxima ronda de perforaciones planificada para este 2025 buscará probar algunas de estas ideas específicas como vectores de perforación hacia las partes más prospectivas del sistema", precisó la minera.

ACTUAL PORTAFOLIO REPRESENTA US$ 950 MILLONES

Viridi sumará tres proyectos de energía solar este 2025


Potencial. El sur ofrece ventajas para transición energética.

Nuevos desarrollos se ubicarán en el sur del país ante las mejores condiciones que ofrece la zona, donde ya ejecutan varias iniciativas. Empresa europea pone la mira en hidrógeno verde o de almacenamiento de baterías en mercado local.

EGDAR VELITO
edgar.velito@diariogestion.com.pe

A finales del 2022, la compañía alemana de energía renovable Viridi ingresó al Perú y ya tiene seis proyectos solares en Arequipa e Ica. En el segundo semestre de este año, incorporará tres iniciativas fotovoltaicas más a su cartera local para su desarrollo y futura venta.

"Siempre estamos analizando nuevas oportunidades. Sin duda, estarán ubicados en el sur del país debido a las mejores condiciones eléctricas y técnicas, aunque no tendrían el tamaño de los proyectos que tenemos en ejecución", comentó Ángelo Díaz, country manager de firma en Perú.

A nivel global, la empresa desarrolla proyectos de energía solar, eólica, híbridos y de hidrógeno verde, y en Perú no descarta la posibilidad de impulsar estos tipos de energías renovables antes del 2029.

"Nuestra intención es buscar la mayor posibilidad de desarrollo económico basado en energías renovables en el Perú. En ese sentido, buscaremos migrar a proyectos de hidrógeno verde o de almacenamiento de baterías. Antes del 2029, ya deberíamos haber definido un nuevo proyecto con otro tipo de energía", reveló.

En Latinoamérica, la compañía tiene un total de 30 proyectos, la mayor parte en Colombia (cartera de 500 MW).

OTROSÍ DIGO

Foco de inversión en el Perú

Ingresos. Si bien los proyectos de Viridi suelen generar ingresos cuando son vendidos luego de tres o cuatro años de su construcción, la compañía ha obtenido ya cerca de US$ 600,000 por la estructuración de las iniciativas en Perú. "Es la primera vez que logramos hacer revenue (ingresos) en un mercado en menos de dos años. En ese sentido, vemos que Perú es nuestro principal foco de inversión por las buenas señales que está dando", destacó Ángelo Díaz.

Proyectos en desarrollo

Los estudios preoperativos de los dos proyectos solares más importantes de la empresa en Perú (centrales Pompeya I y II en Arequipa por un total de 400 MW) fueron aprobados el año pasado. Dichas iniciativas demandarán una inversión conjunta de US$ 400 millones y entrarán en operación comercial en el 2029.

"La construcción de las centrales solares estará prevista para el 2027", indicó el ejecutivo. El otro proyecto en dicha región es Babilonia, de 200 MW.

En Ica, la compañía mantiene tres proyectos con alto potencial.

"Tenemos el proyecto solar Santiago I (200 MW), Santiago II (200 MW) y Persépolis III (150 MW). Esperamos que en el primer semestre del año, los estudios de preoperatividad de estas tres iniciativas sean aprobados", declaró el ejecutivo.

En conjunto, estos proyectos en Ica tienen en total 1,100 hectáreas y requerirán una inversión de US$ 550 millones. "Iniciarán su construcción en el 2027 y operarán en el 2029 o 2030", añadió.

Más info en  gestion.pe

ENTREVISTA



Víctor Mejía

Jefe de la Sunat

El funcionario mencionó que se busca "hacer más preciso" el perfilamiento, porque hay preocupación entre los contribuyentes. Agregó que tienen varios proyectos vinculados con la minería informal y que pondrán el foco sobre los compradores de maquinaria pesada.

Marcha blanca del perfil de cumplimiento del contribuyente se extendería a junio del próximo año

WHITNEY MIÑÁN CABEZA
whitney.minan@diariogestion.com.pe

En el 2024, se recaudó S/ 155,756 millones, un incremento de 3.3%, respecto al 2023. Una cifra que Víctor Mejía, jefe de la Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (Sunat), recuerda y resalta en conversación con **Gestión**.

Además de la propia dinámica económica (pues el país pasó de una recesión en el 2023 a una recuperación en el 2024), el superintendente subraya algunas de las acciones de la administración tributaria que se sumaron a las que ya realizaba.

Por ejemplo, se mejoró el proceso de fiscalización enfocado en sectores con altos niveles de informalidad (S/ 788 millones como consecuencia de ello), se incentivó el cumplimiento voluntario (S/ 765 millones), gestión en valoración de mercancías y fiscalizaciones aduaneras (S/ 439 millones) y una mayor eficiencia de control, cobranza e impugnaciones (S/ 355 millones).

Para este año, el foco de la Sunat recaerá en tres líneas maestras: transformación digital, fiscalización internacional y seguridad jurídica.

Si bien aún está en marcha blanca, hace unos meses mencionó que alrededor del 20% de contribuyentes estaba "jalado" en el "Infocorp" de la Sunat (perfil de cumplimiento). ¿Hubo alguna variación?

No ha habido variación aún. Todos los criterios y condiciones para aplicar este perfil de cumplimiento están contenidos en un decreto supremo. No podemos cambiarlos nosotros directamente. Tenemos que hacer un requerimiento normativo.

Sin embargo, lo que hemos hecho es recoger las inquietudes, los comentarios de los contribuyentes para mejorar lo que ya tenemos en este momento, para ir avanzando en corregir lo que no se esté aplicando pese a que lo dice la norma.

Para esto era la marcha blanca...

Sí, para identificar los errores. También hemos tenido reuniones con gremios para poder identificar problemas por sector.

> "A nivel interno, tenemos la Intendencia Nacional de Impugnaciones. La gran mayoría de las reclamaciones son resueltas en un plazo breve, incluso menor al máximo legal (6 meses)".

Como aún faltan ajustes a la norma como tal, ¿se ampliará la marcha blanca?

Estamos gestionando la prórroga de la marcha blanca, que no sea de un año (hasta junio 2025), sino que se extienda un año adicional (hasta junio del 2026). Esto, para tener el espacio de solicitar los cambios normativos que se necesitan para ajustar lo necesario y que este perfil de cumplimiento sea lo más preciso posible. El objetivo del perfil es orientar las acciones de la administración de acuerdo con el comportamiento del contribuyente.

¿La prórroga la deciden ustedes o pasa por decreto supremo?

Pasa por decreto.

¿Qué se modificaría en la norma?

Es importante decir que el objetivo (del perfil de cumplimiento) es tributario, es para direccionar nuestras acciones en el ámbito tributario. Claro, otros sectores de la economía podrían utilizar esta información, pero debo subrayar que esto no califica a una persona como "buena" o "mala", sino solo su comportamiento frente a la administración tributaria.

Sobre los cambios, tenemos que hacer más preciso el perfilamiento. Hay una lista grande de variables que influyen en ese perfil, entonces, básicamente con la revisión se va a ver si dichas variables se quedan o se van. Esa es parte de la preocupación de los contribuyentes.

La idea es que la gente tenga conocimiento de qué es lo que tiene que hacer para estar bien. No que sea una sorpresa y piense "¿por dónde me van a atacar?".

Otra herramienta que impulsó la Sunat es colocar como información pública la lista de empresas con deudas en cobranza coactiva...



> "En aras de la predictibilidad y la reducción de la litigiosidad, [apuntaremos a] trabajar internamente y también con otras áreas, como el Tribunal Fiscal, por ejemplo, para tener criterios uniformes".

Sí, esto sería como la lista de morosos de un edificio. La idea es que sea una herramienta adicional para motivar el pago. Sé que puede ser chocante, pero la administración tributaria tiene que realizar acciones orientadas al cobro. En ese caso, por ejemplo, por la lista que publicamos desde mediados del año pasado, recaudamos S/ 1,000 millones. Esto, sumado a las acciones de cobranza, de fiscalización, debería multiplicarse.

La última vez que conversamos habló de la cláusula antielusiva como una herramienta clave. ¿Cómo se está manejando este tema? ¿Se está usando realmente?

El tema de la cláusula antielusiva general es un asunto de

DIFUSIÓN



Espacios. Víctor Mejía apuntó que exoneraciones y beneficios tributarios vigentes representan S/ 24,000 millones de menor recaudación.

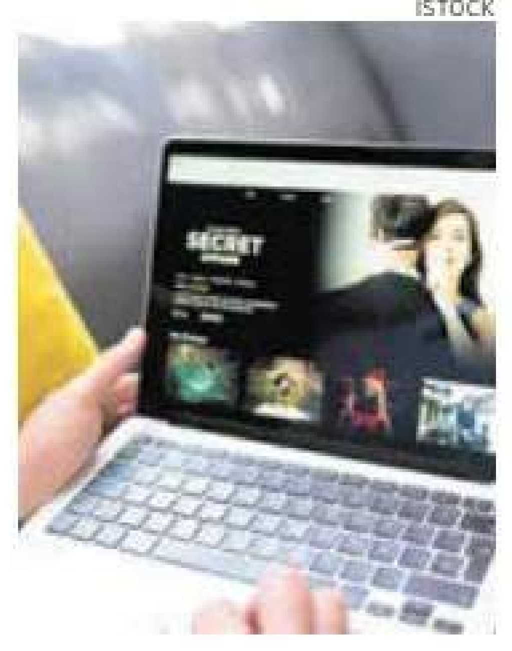
"TASA NETFLIX"

Hay 56 plataformas digitales inscritas

En agosto del año pasado, a través de un decreto legislativo, Perú hizo "oficial" la aplicación de la llamada "Tasa Netflix", que –en resumen– permitiría cobrarle el Impuesto General a las Ventas (IGV) a las plataformas digitales. El camino fue que estas plataformas se inscriban –de manera virtual– ante la Sunat para que todo empiece a funcionar desde diciembre último. Con ello, ya se ha adelantado que algunas grandes como Netflix, Disney, entre otras, están en la lista de inscritas y ya se ven los primeros resultados.

De acuerdo con lo publicado, las empresas no domiciliadas empezaron a percibir y/o retener el impuesto a partir de diciembre del 2024 (inicialmente se tenía previsto octubre pasado, pero se postergó la fecha), debiendo declarar y pagar mensualmente a partir de enero de este año.

ISTOCK



Vale la pena mencionar que la "Tasa Netflix" se enfoca en cinco tipos de plataformas digitales: acceso y/o transmisión en línea de películas, música, entre otros (streaming); almacenamiento de información; acceso a redes sociales y/o provisión de funciones adicionales en estas; servicios de conferencia remota; e intermediación en la oferta y la demanda de bienes y servicios.

El jefe de la Sunat indicó que a la fecha ya son 56 las plataformas digitales inscritas.

"Ya comenzó la tributación de la economía digital. Las personas eran muy escépticas. El año pasado dimos proyecciones, pero ahora tenemos datos materializados. Tenemos 56 plataformas digitales inscritas en el RUC. Con estas, controlamos más del 90% de este segmento de mercado que operan en el Perú", declaró a Gestión.

Sobre los primeros montos, Mejía agregó: "A esta fecha, ya con los pagos de estas empresas, se han recaudado S/ 50 millones. Es decir, S/ 50 millones que antes no existían. Este es el tipo de medidas que identifican un nicho donde hay un ámbito por trabajar". Cabe precisar que, por como se concibe el IGV, el resultado de enero refleja la dinámica de diciembre del 2024.

preocupación constante de los contribuyentes desde que se implementó. Cuando asumí la gestión, una de las primeras actividades que tuve fue recibir a 50 delegaciones del mundo que vinieron a contarnos cómo aplicaban su cláusula antielusiva general. Esto nos refleja que el mundo está de acuerdo con esta cláusula para efectos del control tributario. Pero no es la idea que genere temor al contribuyente.

Mi visión sobre esto es que es un marco general que te da una herramienta adicional a las actividades de fiscalización de la administración. Donde hayan vacíos, aspectos no regulados que la ley no ha contemplado, la cláusula puede llenarlos y hacer que el proceso de control sea más eficiente por parte de la administración.

¿Cómo hacer para que no haya temor?

Hace unos meses, se publicó la tercera versión del catálogo de esquemas de alto riesgo fiscal que busca darle la tranquilidad al contribuyente, en el sentido de que la Sunat ya identificó las operaciones que son sospechosas para que no se sorprenda. Eso lo hacemos en el marco de la cláusula antielusiva general.

De todas maneras se está haciendo un trámite de perfeccionamiento del comité que filtra la aplicación de la cláusula antielusiva.

> "Los datos de recaudación del 2024 son buenos: S/ 155,756 millones (...) Solo en diciembre, creció 26.3%. Este repunte nos permitió alcanzar el resultado total".

Un tema que causó mucha preocupación fue el anuncio de aplicar la atribución de responsabilidad solidaria a representantes legales de empresas deudoras.

Al igual que en la cláusula antielusiva, el tema de la responsabilidad solidaria es una herramienta adicional que tiene la administración para ejercer sus funciones. No todos los gerentes van a ser responsables de las deudas de sus empresas, no se ha dado ni se dará. No es el sentido de la responsabilidad solidaria. Esta tiene causales, plazos que seguirse. No es que mañana todos los gerentes van a responder por las deudas de sus empresas. ¿Quién se debe preocupar? El gerente que mediante "malas artes" incumple sus obligaciones.

¿Qué propuestas nuevas se alistan desde la Sunat?

Tenemos varios proyectos –los vamos a discutir con el Ministerio de Economía y Finanzas (MEF)– vinculados con la minería, especialmente la informal. Pero, en general, la idea es ver el mediano plazo, queremos orientar el actuar de la administración tributaria a la facilitación, dar las mejores herramientas para que los contribuyentes cumplan.

Parte del foco de la gestión anterior fue los nuevos inscritos y usted también se mostró interesado en continuar con ello. ¿Qué se alista?

Tenemos alrededor de 10,000 nuevos inscritos por las nuevas causales, nuevas actividades identificadas, que se implementaron en julio del 2024. Por ejemplo, (una de esas causales) eran los propietarios de camiones de carga…

¿Se va a actualizar esa lista en el corto plazo?

Lo que se va a hacer es gestionar y ampliar los universos de sujetos inscritos. De hecho, identificamos un nuevo universo que forma parte del esquema de minería, que son aquellas personas que compran maquinaria pesada, volquetes, cargadores frontales. Esto no lo compras para una movilidad local, sino para realizar una actividad. La próxima incorporación que se evalúa es esta.

¿Esta nueva actividad que se pone bajo el radar es solo por la minería?

Minería, construcción, sectores que puedan ser altamente informales.

¿Cuál es su opinión sobre la aprobación de más exoneraciones tributarias? ¿Los deja "sin piso" para poder recaudar más?

Nuestra principal contribución es elevar los ingresos y a eso estamos abocados, pero elevarlos con justicia, razonabilidad y proporcionalidad. Las exoneraciones se originan en una ley, es decir, el Congreso. Entiendo que es una lucha constante del MEF con el Parlamento para limitar ello.

El estimado es que las exoneraciones y beneficios tributarios vigentes representan S/ 24,000 millones de menor recaudación, 2.15% del PBI proyectado para este año. Es mucho dinero.

Se pueden afirmar dos aspectos sobre ello: cualquier beneficio, zona económica especial o exoneración debería garantizar que llega a quien está dirigido y no a todos; y, para eso, se debe medir el resultado.

Más info en gestion.pe

COMENTÓ EL PRESIDENTE DE LA COMISIÓN DE ECONOMÍA

Zona Económica Especial de Chancay aún tiene posibilidades de crearse

En entrevista con Gestión, Ilich López, presidente de este grupo de trabajo, cuestionó también al MEF por tener una "visión recaudadora" al oponerse a ciertos proyectos de ley.

ALESSANDRO AZURÍN
alessandro.azurin@diariogestion.com.pe

HUGOPEREZ



Normas. El congresista también comentó que revisarán todos los decretos legislativos que ha venido publicando el MEF en el marco de la última delegación de facultades.

El presidente de la Comisión de Economía del Congreso, Ilich López, ya tiene definidos los puntos prioritarios para este grupo de trabajo en la próxima legislatura.

En conversación con **Gestión**, apuntó a que se culmine el trabajo con algunos proyectos de ley que recibieron una primera votación en el pleno durante el 2024, como aquella que propone una "ley marco" para las Zonas Económicas Especiales Privadas (ZEEP) u otra que busca eliminar los topes a las tasas de interés en el sistema financiero.

El legislador añadió que irán tras normas que busquen ampliar la base tributaria y fortalecer a las cajas municipales.

Vías para zona franca

En el último pleno del 2024, el Congreso aprobó en primera votación la "Ley que crea el tratamiento especial tributario y aduanero para las ZEEP". Pero, como reportó **Gestión**, una disposición complementaria, que buscaba crear ocho ZEEP, entre ellas una en Chancay, fue votada por separado y rechazada por la máxima instancia del Legislativo.

Al respecto, López comentó que esto no significa que la ZEEP Chancay haya quedado totalmente descartada. "Está en reconsideración con algunos ajustes, esperamos que se apruebe y se creen las Zonas Económicas Especiales (ZEE), pero si no, pasaría solo la norma (ley marco) y tendrá que seguirse su proceso", refirió.

Aseguró que ello significa que, aunque en la primera votación el pleno no dio su respaldo para crear una ZEEP en Chancay, Ancón, Iñapari, entre otros, podrían hacerlo en la segunda y con eso bastaría para hacerlas realidad.

Caso contrario, precisó el legislador, la posible ZEEP Chancay tendría que seguir el nuevo proceso de aprobación que exige la ley marco, que sí se aprobaría. Ello implica presentar un expediente al Ministerio de Comercio Exterior y Turismo (Mincetur) argumentando la necesidad de crear una ZEEP y otras validaciones.

"Evalúa todas las condiciones de la norma. Si cumplen los requisitos de inversión, pasan al Ministerio de Economía y Finanzas (MEF) y luego el Ejecutivo presentará un proyecto de ley al Congreso. Así se crearán zonas económicas en cualquier parte del país", precisó.

El congresista remarcó que, con este proceso administrativo, ya no será el Legislativo, como viene ocurriendo hasta hoy, el que promueva la creación de zonas francas. López también recordó que la ley ZEEP declara de interés la creación de, al menos, una ZEE en cada región del país.

"Será un antes y un después para las ZEE. No es una ley recaudadora, sino promotora de la industrialización peruana. Estamos bastante retrasados en comparación de otros países. Con esta norma, en 15 años podríamos avanzar rápidamente", resaltó.

¿Una visión parcial?

A finales del año pasado, el Congreso, con respaldo de la Comisión de Economía, aprobó también extender por tres años el beneficio para restaurantes y hoteles de 8% del IGV.

Sobre ello, si bien remarcó no haber votado a favor, López cuestionó al MEF por rechazar esta decisión con el argumento de que reduce la recaudación. Para el legislador, el foco debería estar en ampliar la base tributaria.

"El MEF debe cambiar su chip y dejar de lado la visión recaudadora que no solo tiene el ministro (José) Arista, sino los últimos 10 ministros, que critican la reducción de la recaudación", apuntó.

El titular de la Comisión de Economía explicó su postura. A su consideración, el MEF busca "apretar" a los formales, pero no se preocupa por tener políticas públicas que amplíen la base tributaria.

Consultado por si en esta nueva legislatura su grupo de trabajo podría evaluar nuevas licencias tributarias para otros sectores, López recalcó que su posiciones, en realidad, que todos los rubros tributen menos.

"Creo que todos los sectores deberían pagar menos impuestos, pero para no golpear la caja fiscal, debemos ampliar la base tributaria. Esa es tarea del MEF. Solo así estará bien bajar los impuestos", sostuvo.



Más info gestion.pe

OTROS PROYECTOS

Recursos del canon podrían irse a cajas municipales

Otro de los esfuerzos del grupo de trabajo que preside López en esta nueva legislatura será concretar la eliminación de ley que estableció topes a las tasas de interés en el sistema financiero. Por el respaldo en primera votación, el congresista confía en que se aprobará con facilidad.

"Lo que hizo esa norma fue proliferar los créditos 'gota a gota'. La solución es eliminarlo", aseguró.

Respecto a las recientes propuestas que buscan liberar la CTS durante el 2025, López reiteró su rechazo personal, pero instó a que se debata en la comisión que lidera.

"Solo alrededor del 5% de la población que trabaja en el Perú tiene CTS. Al resto, que es informal, no les ayuda", sostuvo.

El parlamentario también destacó que su comisión tiene un "consejo consultivo", el cual se encuentra afinando normas para fortalecer a las cajas municipales. En esta nueva legislatura algunas de ellas avanzarían.

"Impulsaremos una norma amplia. Cuando las municipalidades no gasten su canon o todo su presupuesto de inversiones, deberían poder capitalizar a las cajas. Podrían usarlo para dar créditos a las mypes", explicó.

ADELANTÓ EL BCR

JULIO REAÑO



Regla 2024. El techo era de 2.8% del PBI.

Déficit fiscal en 3.6% del PBI

El déficit fiscal del 2024 habría ascendido a 3.6% del PBI, superior al déficit alcanzando en el 2023 (2.8%), debido principalmente a la reducción de los ingresos corrientes del Gobierno general en términos del producto, según data del Banco Central de Reserva (BCR).

Con esto, tal como habían adelantado diferentes analistas, se habría incumplido con la regla fiscal por segundo año consecutivo (el "techo" era de 2.8% para el año pasado). Es más, ya hay proyecciones de que, en este 2025, también se incumpliría.

Los detalles

En diciembre del 2024, el sector público no financiero habría registrado un déficit económico de S/ 12,763 millones, menor que el del mismo mes del 2023 (S/ 16,269 millones). Este resultado se explicaría principalmente por los mayores ingresos corrientes del Gobierno general en 22.8%, contrarrestado, en parte, por el aumento de los gastos no financieros del Gobierno general en 0.7%.

Con ello, en el 2024, el sector público no financiero habría cerrado con un déficit de S/ 39,250 millones, superior que el déficit registrado en el 2023 (S/ 28,174 millones).

EN UN ENTORNO DE CAÍDA DE LAS INVERSIONES

Solo tres proyectos mineros nuevos en el último año y medio de Boluarte

El último boletín del Minem reportó que, en noviembre pasado, las inversiones mineras registraron una caída interanual de 17% al totalizar solo US$ 424 millones. La SNMPE estimó que las inversiones totales en minería, en este año, serían menores al 2024.

ELÍAS GARCÍA OLANO
elias.garcia@diariogestion.com.pe

Cada vez son menos los nuevos proyectos de construcción de minas en cartera del Ministerio de Energías y Minas (Minem), en medio además de una caída continua de las inversiones en el sector.

De acuerdo con el último boletín de ese sector, en noviembre del 2024, las inversiones mineras alcanzaron los US$ 424 millones, cifra menor en 17% en comparación con los US$ 511 millones de igual mes del 2023.

Con ese resultado, de enero a noviembre del año que pasó, el gasto de las empresas del ramo sumó US$ 4,180 millones, una reducción de 0.4% versus el mismo periodo acumulado del año previo. Para el 2024, el Minem había previsto que las inversiones llegarían a los US$ 4,600 millones, es decir que (de confirmarse esa proyección) podrían haber resultado inferiores a los US$ 4,715 millones del 2023, una caída de 2.43%.

En cuanto a los proyectos mineros en cartera, en el 2024 se había previsto el inicio de obras de siete iniciativas, pero en su mayoría ampliaciones, como son las reposiciones Antamina, Tantahuatay, Huancapeti y Raura, así como la ampliación Chalcobamba Fase I, además de las nuevas minas Corani y Romina.

Sin embargo, para este 2025, el Minem registra el posible inicio de construcción de sólo dos proyectos: Zafranal (de US$ 1,263 millones) y Pampa del Pongo (de US$ 1,781 millones). Esto es US$ 3,044 millones en conjunto y que se pondrían en marcha aún en el 2028. Para el 2026, figura apenas un sólo proyecto cuprífero Trapiche, que empezaría a producir en el 2029.

DIFUSIÓN



Clave. Zafranal, con una inversión de US$ 1,263 millones, es uno de los dos proyectos que se prevé construirse este año.

Sobre Trapiche, de compañía de Minas Buenaventura, el presidente de la empresa, Roque Benavides, refirió que su inversión sería de más de US$ 2,000 millones y para el cual esperan buscar un socio estratégico que financie su expansión y ejecución.

Sin embargo, en cartera del Minem figuran también otros 34 proyectos nuevos de construcción de minas por US$ 35,247 millones, en su mayoría de cobre, que desde hace años permanecen sin fecha definida para el inicio de obras.

Entre estos últimos sin fecha de inicio ni conclusión, se encuentran grandes iniciativas como Yanacocha Sulfuros (US$ 2,500 millones) o Michiquillay (por el mismo monto), que autoridades del Minem habían ofrecido destrabar e, incluso, figura el proyecto Tía María, cuyas obras se preveían para este año.

EL DATO

Riesgo. Marcial García, experto en minería de EY Perú, se sumó al indicar que la incertidumbre política se puede agudizar en este año preelectoral, siendo un desincentivo a las inversiones mineras. "En el 2025 podríamos tener noticias de dos proyectos medianos, pero fuera de eso, no hay otros. El hecho que este sea un año preelectoral genera un riesgo político que está jugando en contra", observó.

Perspectiva

Según proyección de la Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y Energía (SNMPE), que dio a conocer a **Gestión** su presidente Víctor Góbitz, en el 2025, las inversiones totales del sector minero estarían en torno a los US$ 4,000 millones (es decir podrían ser menores a las del 2024).

Explicó que el grueso de esas inversiones, unos US$ 3,000 millones, es un gasto recurrente que realizan las empresas para dar sostenimiento a la producción minera, particularmente de cobre, pero que se requiere acelerarlas.

En esa línea, advirtió que hasta ahora no se ha terminado de implementar la anunciada Ventanilla Única Digital para la Minería, ofrecida en el 2023 por el Gobierno.

En tal sentido, remarcó que lo que se requiere es que haya más celeridad, agilidad y predictibilidad sobre los permisos ambientales (que competen al Ministerio del Ambiente) y operacionales (a cargo del Minem), lo cual pasa por dotar de más recursos humanos a esos ministerios.

Puntualizó que falta que esos sectores establezcan, de manera temprana, los términos de referencia con los cuales van a hacer las evaluaciones de los proyectos mineros para que las empresas puedan prepararse.

Más info en gestion.pe

ICA LIDERÓ LOS ENVÍOS, REPORTÓ ADEX

Exportaciones regionales crecen más de 14% a noviembre

Las exportaciones regionales, excluyendo Lima y Callao, totalizaron US$ 51,409 millones entre enero y noviembre del 2024, alcanzando un crecimiento de 14.7%, informó la Asociación de Exportadores (Adex).

El sector tradicional representó el 80% de las exportaciones, con envíos por US$ 41,253 millones. Entre los principales productos de esta categoría estuvieron el cobre (US$ 18,185 millones), seguido del oro (US$ 10,032 millones).

En el lado de las exportaciones no tradicionales se sumaron US$ 10,156 millones, impulsados por la agroindustria (US$ 7,302 millones) y equivalentes al 19.7% del total enviado. Dentro de los principales productos de la agroexportación estuvieron los arándanos rojos (US$ 1,947 millones) y las uvas frescas (US$ 1,107 millones).

China continuó como el principal destino de las exportaciones regionales, sumando US$ 20,554 millones, equivalente al 40% del total y con un incremento del 6.6%. Le siguieron Estados Unidos (US$ 5,446 millones), India (US$ 3,887 millones), Canadá (US$ 3,086 millones) y Japón (US$ 2,572 millones).

Segmentado por regiones

De las 23 regiones evaluadas, 18 lograron cifras positivas entre enero y noviembre, reportó el Sistema de Inteligencia Adex Data Trade. En ese periodo, crecieron los envíos de Ica (15.2%), Arequipa (3.3%), Moquegua (15.8%), Áncash (25.3%), La Libertad (15.2%), Puno (114%), entre otros.

BLOOMBERG



Valorado. El cobre entre los bienes principales de exportación.

Con estas variaciones, Ica se mantuvo posicionada como la región exportadora más importante. Los productos más destacados fueron hierro, cobre, estaño, uvas frescas, paltas y arándanos, principalmente, destinados a China y Estados Unidos.

Le siguieron Arequipa (US$ 5,998 millones), Áncash (US$ 5,752 millones) y Moquegua (US$ 5,601 millones), donde el cobre fue el bien más relevante y China el principal comprador.

BAJO LA LUPA

PEDRO PABLO KUCZYNSKI
Expresidente de la República



Las lecciones de Los Angeles

Aunque aquí el peligro de un incendio como el ocurrido en esta ciudad de EE.UU. es menor por el tipo de construcción que tenemos, sí estamos expuestos a terremotos y tsunamis.

AFP



Es muy probable una gran inmigración de gente hastiada por los incendios de las últimas semanas y, vale decirlo, los extraordinariamente altos impuestos a la renta del estado de California.

En los últimos días ha ocurrido un fenómeno inusitado e increíble en la metrópolis de Los Angeles, California. La sequía que azota la ciudad californiana de veinte millones de habitantes desde hace varios meses se transformó en un infierno de incendios naturales en varios de los barrios de esta inmensa urbe. Hace meses que no llueve y súbitamente con la llegada tardía de los vientos cálidos de Santa Ana la sequía se transformó en varios incendios gigantescos y fuera de control. Han sido destruidas más de 12 mil estructuras, sin dejar rastro de lo que existía ahí. Ciento cincuenta mil habitantes se han quedado sin casa.

Los bomberos no pudieron luchar contra este gigantesco incendio, precisamente porque la prolongada sequía había dejado los diversos reservorios alrededor de la ciudad sin agua. Lo único que se pudo hacer era forzar la evacuación de poblaciones que han tratado de ver lo que quedaba de sus casas, y no quedaba nada. Todo esto va a crear una crisis financiera para miles de familias y va a poner a las aseguradoras en una posición insostenible. Y sin duda tendrá efectos políticos importantes.

Lo de Los Angeles es una tragedia que no se previó a tiempo. Es un ejemplo de lo que puede pasar si no se asegura bien la viabilidad de los barrios y viviendas antes de construirlos.

Lima es muy distinta a Los Angeles, pero la tragedia en la urbe norteamericana nos da varias lecciones. Lima no tiene las praderas secas que están en las colinas de Los Angeles y han alimentado los incendios ahí. Pero Lima sí tiene grandes defectos en sus construcciones, muchas de las cuales son "auto construidas", sin adecuada supervisión. La primera lección de Los Angeles es que debe haber un organismo planificador que vea las cosas a largo plazo, eliminando prácticas que pueden ser peligrosas, como en Lima los cables envueltos al aire libre, los postes que se pueden caer en un terremoto, además de la inseguridad en muchos barrios de nuestra capital.

En Los Angeles se previó que podía ocurrir algo, pues es una zona que sufre de sequías y tiene un territorio lleno de viviendas construidas de madera y así susceptibles a incendios.

En el Perú tenemos al Indeci, pero no es un organismo ejecutor y la informalidad no le hace caso.

Los Angeles tiene un departamento de agua y energía y todo el mundo debe hacerle caso, pero en sus proyecciones esa oficina nunca imaginó que iba a haber una sequía de seis meses que desembocaría en este gigantesco incendio.

Aunque aquí el peligro de un incendio como en Los Angeles es menor por el tipo de construcción que tenemos, sí estamos expuestos a terremotos y tsunamis. Ya tenemos organismos dedicados a combatir los efectos de los terremotos y tsunamis, pero el reto práctico sigue y probablemente aumente con el pasar del tiempo. Un nuevo organismo estatal rimbombante no es realmente la solución: tenemos que trabajar con lo que ya tenemos y mejorarlo, pero es una tarea urgente.

> **"Todo esto va a crear una crisis financiera para miles de familias y va a poner a las aseguradoras en una posición insostenible. Y sin duda tendrá efectos políticos importantes".**

Otra lección es que debemos tener los fondos disponibles en reserva en caso de una tragedia urbana. Hoy lo que pasa como resultado del déficit fiscal creciente que enfrenta el Gobierno, es que los fondos de reservas contingentes se han consumido en financiar sueldos y tareas no realmente presupuestarias. Cuando llegue, y lamentablemente sí llegará, una tragedia, estaremos huérfanos. Por eso hay que tomar en serio la reserva real de contingencia.

La tercera lección es que tenemos que desarrollar más viviendas o lugares aptos para gente refugiada que ya no tiene casa donde vivir. Eso vemos que pasa en Los Angeles. Pero es muy probable una gran inmigración de gente hastiada por los incendios de las últimas semanas y, vale decirlo, los extraordinariamente altos impuestos a la renta del estado de California.

No digo que no estamos haciendo nada. Sí se han tomado acciones, pero debemos actualizar nuestras organizaciones y reservas para que puedan aguantar tragedias que nadie quiere contemplar. Para planificar bien y para estar listos para unas contingencias inesperadas, es fundamental que apoyemos y mejoremos lo que ya tenemos. Si hay una lamentable tragedia, tenemos que estar preparados: no es posible cubrir todos los riesgos, pero si es posible preparar los fondos y las instituciones que se necesitan.

IMPULSADO POR EL DINAMISMO DEL CONSUMO

Industria empezaría el año con crecimiento de casi 6%

El mejor desempeño del sector manufacturero en el verano estará ligado, principalmente, al dinamismo que viene teniendo el consumo en un contexto en el que se observa cierta recuperación de los salarios y un aumento del empleo formal.

GUADALUPE GAMBOA
norma.gamboa@diariogestion.com.pe

La industria de mayor valor agregado –no primaria– será uno de los sectores que impulsará la economía local en el primer trimestre del 2025, según recientes proyecciones del Banco Central de Reserva (BCR). Solo en el verano, la industria tendría un avance de 5.8%, continuando con la recuperación de los últimos meses.

El presidente del BCR, Julio Velarde, precisó que la manufactura viene mostrando buenos resultados desde octubre con avances en insumos, consumo masivo y mercado externo, por lo que, incluso, el crecimiento superaría las expectativas.

"En el primer trimestre del año, estamos esperando que la economía crezca 3.7%. En el sector no primario, para el primer trimestre, la manufactura crecería 5.8%, pero si se mantiene esa dinámica podría ser algo mayor. También crecerían actividades como transporte y servicios", comentó Velarde durante una reciente conferencia.

Verano alentador

Antonio Castillo, gerente general de la Sociedad Nacional de Industrias (SNI), coincidió en que las expectativas de crecimiento para la manufactura no primaria en el primer trimestre rondan el 6%.

El representante del gremio explicó que esto viene apoyado por un efecto de arrastre tras el crecimiento que tuvo la industria en el último trimestre del 2024 (un estimado de 4.5%).

El mejor desempeño del sector manufacturero en el verano estará ligado, principalmente, al dinamismo que viene teniendo el consumo en un contexto en el que se observa cierta recuperación de los salarios y un aumento del empleo formal.

"Esto nos lleva a estimar de que vamos a tener un buen primer trimestre este año. El crecimiento va a estar muy ligado a los bienes de consumo en la parte de muebles, productos de belleza, productos alimenticios. También hemos tenido un crecimiento de las exportaciones de, por ejemplo, prendas de vestir, y conservas de alimentos. Todo esto va a ayudar también a la parte externa no tradicional", explicó.

GEC



Clave. Destaca crecimiento de envíos de prendas de vestir.

EN CORTO

Riesgos. Antonio Castillo agregó que se podrían tener resultados, incluso, mejores en estos meses si también se dan medidas de reactivación para la infraestructura, sobre todo en el sector inmobiliario, sumando a un tipo de cambio estable y a tasas de interés a la baja para los créditos privados. Pese a esto, añadió que aún existen riesgos asociados al panorama político.

Además de la demanda interna, que tendría un crecimiento de 3.2% durante el año, otro factor que impulsará la industria será la recuperación de la inversión.

El contexto económico es favorable, pues un reciente reporte de la SNI indicó que siete de cada 10 industriales proyecta invertir en este 2025.

"Muchos esperan que su sector y la demanda del mismo esté mucho mejor que, incluso, la propia economía. Es algo que ocurre siempre cuando los exportadores no tradicionales y los industriales sienten que la demanda está respondiendo", sostuvo.

FINANZAS

MOVIMIENTOS DE PORTAFOLIO PREVIOS A INICIO DEL NUEVO GOBIERNO DE DONALD TRUMP

Inversionistas afianzan apuesta por acciones de empresas de EE.UU.

Desde la elección del magnate hasta hoy, peruanos con elevados excedentes asignaron una mayor proporción de sus carteras a acciones de Wall Street, por optimismo sobre medidas pro empresa. Los más cautos se inclinaron por activos de menor riesgo ligados a la deuda y capital de compañías también estadounidenses, y por fondos de corto plazo.

ZULEMA RAMIREZ HUANCAYO
zulema.ramirez@diariogestion.com.pe

Donald Trump toma el mando de EE.UU. hoy, investidura presidencial que cobra relevancia por el anuncio de las medidas que ejecutará en su segundo periodo en la Casa Blanca, sobre todo aquellas con repercusiones en los mercados financieros.

Tras la victoria del líder republicano en noviembre del 2024, peruanos con excedentes vienen afianzando su exposición a la renta variable (acciones)) de EE.UU. por la expectativa que despiertan previsibles políticas pro empresa por parte del nuevo régimen.

"Con el regreso de Trump, la gente está más positiva sobre el desempeño que tendrán las empresas en EE.UU., y la tendencia apunta a sostener la participación en esta bolsa y creer menos en la idea de apurarse por entrar a renta fija (bonos) porque las tasas de interés iban a bajar, ese pensamiento ya cambió", comentó a Gestión Bruno Ghio, CEO de Allié Family Office.

La postura de promoción de compañías locales (de ese país), basada en mayores aranceles para los bienes importados y la reducción de impuestos internos, beneficiaría la manufactura estadounidense y, por ende, su valorización en el mercado, señaló.

Así, sostuvo que los inversionistas locales han estado enfocando su capital en firmas petroleras de EE.UU., de la industria automotriz, manufactura agrícola y maquinaria pesada.

"Incluso en la banca, impulsados por una eventual menor regulación que beneficiaría también al sector financiero", acotó.



ISTOCK

Optimismo. Se prevé menores impuestos, aumento de aranceles y medidas proteccionistas que favorecerán a empresas de EE.UU.

CIFRAS

5%

Sube la bolsa de Nueva York desde la elección de Donald Trump a inicios de noviembre último.

Optimismo

Entre las medidas más relevantes adelantadas por Trump están la reducción de la carga tributaria sobre las empresas, lo que tendría impacto positivo directo en sus resultados, un fuerte incremento arancelario a firmas del extranjero para proteger la industria nacional y un plan para flexibilizar la regulación vigente en diversos sectores productivos.

"Estas propuestas generan mucho optimismo en los inversionistas sobre lo que va a ser el segundo gobierno de Trump, al menos en el corto plazo", expresó José Antonio Blanco, CEO de BTG Pactual.

Asimismo, se prevé un rol más protagónico del republicano en el orden geopolítico, cuyas gestiones contribuyeron a la tregua entre Israel y Hamás en Gaza, dijo.

Este sentimiento es el que conduce a que las personas con excedentes prefieran mantener en sus portafolios una mayor participación en acciones de EE.UU., lo que se observa desde que el magnate fue declarado ganador hasta ahora que asume como presidente, comentó.

Así, Blanco resaltó el buen desempeño que Wall Street ha mostrado en los días previos a la investidura, incluida un alza de 1% el último viernes. "Si hubiera temor, la bolsa (de Nueva York) se mostraría deprimida porque los inversionistas estarían vendiendo sus acciones previendo un discurso antimercado", sostuvo.

El Índice S&P500 acumula dos años consecutivos con ganancias de alrededor del 25%, en cada caso, y la perspectiva es que continúe la senda alcista también en el presente año aunque a menor ritmo.

Evolución del índice S&P 500 de la Bolsa de Nueva York

6,250 | 6,000 | 5,750 | 5,500 | 5,250 | 5,000

5,345.56 | 5,996,66

Ago. 24 | Set. 24 | Oct. 24 | Nov. 24 | Dic. 24 | Ene. 25 | 16

FUENTE: Investing

ANTE VOLATILIDAD

Busca de activos alternativos

Otros instrumentos que los inversionistas del segmento afluente tomaron, en anticipación a lo que podría decidir el Gobierno de Trump, son activos alternativos que, por lo general, no están correlacionados con las acciones y bonos. "Son inversiones con muy baja volatilidad, menos propensas a tener algún impacto importante frente a decisiones drásticas que pueda tomar Donald Trump", señaló José Antonio Avendaño. Así, entraron a deuda privada en EE.UU., al sector construcción e infraestructura, y los más sofisticados prefirieron private equity (fondos que invierten en capital de empresas) también de ese país, detalló. "Se estima que este último activo tendrá un buen desempeño en una economía en crecimiento, como la que se proyecta con Trump, con más operaciones de compraventa de empresas", sostuvo.

Afluentes

Por su parte, José Antonio Avendaño, socio de Gestores Financieros Asociados (GFA) precisó que un segmento afluente, con patrimonio de entre US$ 250,000 y US$ 1 millón, también está incrementando la participación en acciones de EE.UU. o fondos de renta variable con la tesis de que el mandato de Trump impulsará la economía.

Sin embargo, en este sector, que está un peldaño por debajo de la banca privada que atiende a clientes con los mayores excedentes (como los de Allié o BTG), prevalece la prudencia.

La mayor parte de estos inversionistas (afluentes) está sosteniendo la composición de su portafolio o adoptando una actitud de cautela, declaró Avendaño.

No se observa un comportamiento general agresivo en búsqueda de recomponer las carteras, sino una posición de "esperar y ver" a la espera de las primeras decisiones de Trump, afirmó.

"Algunos incluso están en inversiones más líquidas, en fondos mutuos de corto plazo que se conforman principalmente por depósitos o bonos de corta duración", añadió.

Más info en gestion.pe

PARA PROYECTOS SOSTENIBLES

Cajas municipales recibirán más fondos internacionales

Microfinancieras más grandes aumentarán su capacidad para conceder créditos a pequeños emprendedores en regiones con más difícil acceso a financiamiento. Recursos serán provistos por la agencia de cooperación francesa, que alista también convenios con el Gobierno.

GUILLERMO WESTREICHER
guillermo.westreicher@diariogestion.com.pe

Las cajas municipales son las entidades financieras más cercanas a los emprendedores del país. Por ese motivo, fondos de cooperación internacional buscan trabajar con estas instituciones para canalizar financiamiento a diversas iniciativas, particularmente aquellas alineadas con objetivos de sostenibilidad.

"(Nuestro objetivo) es aumentar la capacidad (de las cajas) de conceder créditos a pequeños emprendedores en regiones donde puede haber acceso más difícil al crédito. Ahora estamos mirando también cómo hacer para que sus programas tengan un impacto en la región oriental del país, en la selva. Esta es una forma de participar en el financiamiento y desarrollo económico sostenible de la Amazonía", manifestó a Gestión Philippe Orliange, director ejecutivo global de operaciones de la AFD (Alianza Francesa de Desarrollo).

La AFD firmó recientemente un convenio con Fepcmac (el gremio de cajas municipales), por una vigencia de tres años, para implementar iniciativas conjuntas en los frentes de inclusión financiera, igualdad de género y cambio climático, en particular, en lo relacionado con agua y saneamiento.

ISTOCK



Préstamos. Buscan promover inclusión financiera e igualdad de género, así como enfrentar el cambio climático.

Financiamientos previos

En febrero del 2023, además, la AFD otorgó financiamiento de 25 millones de euros a Caja Huancayo (para financiar créditos verdes), y entregó otra línea de crédito por 20 millones de euros a Caja Cusco en noviembre último, en este caso, con enfoque de igualdad de género.

"Las cinco cajas más grandes (como Caja Arequipa, Cusco, Piura, Trujillo y Huancayo) son con las que podemos trabajar a nivel de nota crediticia y tamaño de capital", refirió Clement Larrue, director de la AFD en el Perú.

Larrue consideró, además, que en el país existe "una demanda muy fuerte en la parte de vivienda social", por lo que el organismo apunta a ese tipo de proyectos.

Gobierno

La AFD ha venido trabajando con las entidades microfinancieras y con el Fondo Mivivienda que desarrolla los programas Mivivienda y Techo Propio. Sin embargo, este año será la primera vez que firmaría un convenio con el Poder Ejecutivo.

"Hay inversiones sostenibles que queremos hacer, como redes de agua y alcantarillado, por ejemplo, y a nivel de transporte público para mejorar el tema de la movilidad de las ciudades secundarias. Sería para cerrar brechas a través del Ministerio de Economía (MEF) y de los ministerios sectoriales a los que corresponda como el Ministerio de Transportes y Comunicaciones o el Ministerio de Vivienda", indicó Larrue.

EL DATO

Acciones. La política de sostenibilidad del gremio de cajas municipales comprende acciones estratégicas de inclusión y educación financiera, sistemas de gestión de riesgo con criterios sociales, ambientales y de gobernanza, y portafolios verde orientados a micro, pequeñas y medianas empresas.

"(En una reunión) le comentamos al ministro de Economía y Finanzas que era importante, ya para proyectos finalizados, poder firmarlos (los convenios de financiamiento). Uno de ellos puede acontecer en el primer trimestre del año y puede haber otro listo para firmar de aquí al segundo semestre . Esperamos que el 2025 sea el año de la firma", expresó Orliange.

Otros cooperantes

La Alianza Francesa de Desarrollo sí trabaja con el Gobierno en otros países como Ecuador. Sin embargo, Orliange consideró que en el Perú esto no se había dado antes porque "no había espacio" al existir otros cooperantes internacionales que ya operan en territorio como el Banco de Desarrollo de Latinoamérica (CAF), Banco Interamericano de Desarrollo (BID) o la cooperación alemana y japonesa.

Más info en  gestion.pe

OPINIÓN

ELAINE KING CFP®
CEO Family and Money Matters™ Institute



El poder de la Inteligencia Artificial en las finanzas

En un mundo donde el tiempo es oro y las decisiones financieras pueden marcar la diferencia entre el éxito y la incertidumbre, líderes como Christine Lagarde, Kelly Graziadei y Ginny Rometty han demostrado cómo la inteligencia artificial (IA) puede transformar la gestión de negocios y finanzas. Lo mejor es que tú también puedes aprovechar estas herramientas innovadoras.

Organización automática. ¿Cuántas veces te has sentido abrumado por tareas administrativas? La IA puede encargarse de correos electrónicos, recordatorios y otros detalles que consumen tiempo, permitiéndote enfocar en lo realmente importante. Ginny Rometty, ex-CEO de IBM, ha destacado cómo la IA le permitió centrarse en decisiones estratégicas clave. En mi experiencia como planificadora financiera, he visto cómo empresarios que delegan tareas rutinarias a la tecnología logran dedicar más tiempo a estrategias de crecimiento y bienestar personal.

Decisiones financieras inteligentes. El manejo de las finanzas personales puede ser un desafío, pero la IA facilita el acceso a análisis de datos en tiempo real. Por ejemplo, el Banco Central Europeo, bajo la dirección de Christine Lagarde, utiliza herramientas avanzadas para optimizar sus decisiones económicas. Como planificadora financiera, recomiendo a mis clientes utilizar aplicaciones de IA que analicen patrones de gasto y ofrezcan asesoramiento personalizado, ayudándoles a maximizar sus inversiones y minimizar riesgos.

> **"Ginny Rometty, ex-CEO de IBM, ha destacado cómo la IA le permitió centrarse en decisiones estratégicas clave".**

Aprendizaje personalizado. Sheryl Sandberg, COO de Meta, subraya la importancia de la educación constante, y la IA facilita este proceso al crear rutas de aprendizaje adaptadas a tus necesidades. En mi práctica profesional, he observado cómo empresarios utilizan plataformas impulsadas por IA para mantenerse actualizados en tendencias del mercado, lo que les permite tomar decisiones más informadas y estratégicas.

Gestión de finanzas personales. La inteligencia artificial ya está siendo utilizada por empresarias para manejar presupuestos complejos y optimizar recursos. Desde el seguimiento de gastos hasta recomendaciones de inversión personalizadas, estas herramientas pueden ayudarte a gestionar mejor tu dinero y asegurar que cada sol esté bien invertido. He asesorado a clientes que, al implementar soluciones de IA en sus finanzas, han logrado una mayor eficiencia y control sobre sus recursos.

La IA se ha convertido en una herramienta indispensable para inversionistas, instituciones financieras y consumidores. A medida que la tecnología avanza, la clave estará en aprovechar su potencial sin perder de vista la seguridad y la transparencia en el ecosistema financiero.

BOLSA DE VALORES

Movimiento de acciones al contado en Rueda de Bolsa al: Viernes, 17 de enero del 2025

			COTIZACIÓN Anterior (S/.)	Máxima (S/.)	Mínima (S/.)	Cierre (S/.)	Variación resp. al cierre ant. (%)	Montos negociados (mlls. S/.)	(%) de partic.	Número acciones negociadas	Número de operaciones	Frecuencia de negociac.	Capitalización bursátil (mlls. US$)	1/ Dividendos Yield (%)	2/ PER (veces)	3/ Precio/ valor cont.	4/ Utilidad neta consolidados (mlls. US$)	Rentabilidad de la acción 5/ Última semana	En el mes	En el trim.	En el año
	BANCOS Y FINANCIERAS																				
▼	Banco Continental	C1	1.450	1.450	1.430	1.43	-1.38	0.23	0.82	160343	44.0	100.00	3373.91	7.35	7.49	1.00	458.79	-2.72	-4.03	-4.03	-4.03
▼	Banco de Credito	C1	4.000	3.980	3.900	3.91	-2.25	0.31	1.11	79662	86.0	91.67	13454.94	7.91	10.21	2.06	1341.61	-2.25	-2.25	-2.25	-2.25
▼	Scotiabank Perú	C1	11.500	11.400	11.400	11.40	-0.87	0.03	0.09	2279	5.0	33.33	2487.67	-	15.48	0.80	163.59	-0.87	-	10.68	10.68
	DIVERSAS																				
■	Ferreycorp	C1	2.970	2.990	2.950	2.97	0.00	1.19	4.25	402952	63.0	100.00	745.31	5.74	5.30	1.00	143.29	-	1.37	1.37	1.37
▲	Inv. Portuarias Chancay	BC1	0.190	0.193	0.190	0.19	1.58	0.10	0.37	533127	48.0	100.00	-	-	-	-	-	-8.10	-5.85	-5.85	-5.85
▼	BBVA Sociedad Titulizadora	-	5.200	5.180	5.180	5.18	-0.38	0.00	0.01	350	1.0	50.00	-	2.92	-	-	0.07	3.60	3.60	3.60	3.60
	AGRARIAS																				
▲	Agroindustrial Laredo	C1	22.500	25.500	22.490	25.50	13.33	0.10	0.35	4279	6.0	33.33	78.21	9.80	4.68	0.50	17.00	13.38	13.33	13.33	13.33
▲	Casa Grande	C1	12.100	12.260	12.260	12.26	1.32	0.03	0.10	2185	18.0	91.67	273.93	12.01	9.04	1.00	30.85	2.17	2.17	2.17	2.17
	INDUSTRIALES COMUNES																				
▼	Alicorp	C1	6.750	6.800	6.700	6.70	-0.74	0.16	0.58	24308	32.0	100.00	1515.37	-	10.95	2.41	141.21	-0.59	-2.90	-2.90	-2.90
■	Unacem Corp	C1	1.540	1.550	1.540	1.54	0.00	0.05	0.16	29408	20.0	91.67	727.11	1.30	6.51	0.48	113.64	-	-0.65	-0.65	-0.65
▲	Cementos Pacasmayo	C1	4.220	4.250	4.200	4.25	0.71	0.05	0.16	10850	8.0	100.00	481.22	-	9.82	1.36	49.87	0.24	0.47	0.47	0.47
▼	Siderúrgica del Perú	C1	1.700	1.700	1.660	1.66	-2.35	0.04	0.13	21383	16.0	58.33	308.22	-	6.39	0.99	49.13	-2.92	-2.35	-2.35	-2.35
	MINERAS COMUNES																				
▲	Nexa Resources Ata cocha	BC1	0.035	0.036	0.036	0.04	2.86	0.01	0.03	250000	1.0	25.00	16.19	-	-	-0.35	-0.44	-	5.88	5.88	5.88
▼	Volcan	BC1	0.208	0.210	0.205	0.21	-1.44	0.17	0.61	825173	67.0	100.00	297.78	-	6.81	0.58	31.55	-4.21	-1.44	-1.44	-1.44
	SERVICIOS PÚBLICOS																				
■	Hidrandina	C1	1.630	1.630	1.630	1.63	0.00	0.01	0.03	5057	3.0	50.00	334.73	-	13.48	1.28	25.28	-1.21	-0.61	-0.61	-0.61
	INDUSTRIALES DE INVERSIÓN																				
▲	Backus y Johnston	I1	22.100	22.200	22.100	22.11	0.05	0.03	0.12	1575	7.0	66.67	7477.34	0.68	14.87	3.57	541.31	-4.70	-3.87	-3.87	-3.87
▲	Cerveceria San Juan	I1	40.360	41.800	41.800	41.80	3.57	0.01	0.03	198	2.0	16.67	1034.18	8.90	11.20	10.57	98.88	-	0.48	0.48	0.48
■	(El Comercio) Vigenta Invers.	I1	-	-	-	-	0.00	-	-	-	-	-	-	-	-	0.21	-19.01	-	-	-	-
	MINERAS DE INVERSION																				
▼	Minsur	I1	4.600	4.590	4.550	4.59	-0.22	0.59	2.09	127718	27.0	83.33	3510.08	6.76	8.19	2.06	436.41	1.55	-3.16	-3.16	-3.16
■	Perubar	I1	3.100	3.100	3.100	3.10	0.00	0.01	0.04	3850	2.0	8.33	45.25	-	12.38	0.67	3.72	-	-	-	-
	EMPRESAS DEL EXTERIOR (EN US$)																				
▼	Apple	Com	229.340	230.050	229.000	229.00	-0.15	0.03	0.10	125	5.0	66.67	-	-	-	-	93736.00	-3.38	-9.13	-9.13	-9.13
▼	Bank Of America Corp	Com	46.720	46.650	46.650	46.65	-0.15	0.02	0.07	421	1.0	50.00	-	-	-	-	23611.00	1.41	6.58	6.58	6.58
▲	The Boeing Company	Com	165.000	170.390	170.390	170.39	3.27	0.04	0.16	260	1.0	25.00	-	-	-	-	-7975.00	-1.57	-4.60	-4.60	-4.60
▲	Citigroup Inc	Com	78.100	79.700	78.920	79.70	2.05	1.26	4.48	15771	4.0	41.67	-	-	-	-	7987.00	9.70	12.19	12.19	12.19
▼	Credicorp	C1	191.200	182.280	181.100	181.10	-5.28	0.15	0.53	819	10.0	100.00	17092.64	6.83	12.77	1.91	1338.70	1.29	0.61	0.61	0.61
▼	Meta Platforms, Inc	Com A	620.500	608.900	608.900	608.90	-1.87	0.01	0.03	15	2.0	58.33	-	-	-	-	55539.00	-1.95	0.54	0.54	0.54
▼	Hudbay Minerals Inc.	Com	8.660	8.710	8.650	8.65	-0.12	0.02	0.06	2000	2.0	100.00	-	-	-	-	86.25	-1.93	6.79	6.79	6.79
▼	Inretail Perú Corp.	C1	31.500	31.450	31.440	31.44	-0.19	0.11	0.40	3570	17.0	75.00	3259.67	-	12.07	2.09	270.00	-0.63	-0.98	-0.98	-0.98
▼	Intercorp Financial Services	C1	29.300	29.290	29.280	29.29	-0.03	0.02	0.08	767	3.0	91.67	3381.46	3.41	11.35	1.19	297.99	3.87	1.03	1.03	1.03
▲	NVIDIA Corporation	Com	135.000	138.400	137.000	138.10	2.30	0.09	0.31	620	5.0	100.00	-	-	-	-	63074.00	0.81	0.80	0.80	0.80
▲	SPDR Technology Select	-	228.780	234.800	234.800	234.80	2.63	0.03	0.09	110	3.0	25.00	-	-	-	-	-	-0.09	-2.53	-2.53	-2.53
▲	SPDR Energy Select Sector	-	90.500	93.690	93.690	93.69	3.52	0.05	0.17	504	1.0	25.00	-	-	-	-	-	7.07	5.86	5.86	5.86
▲	SPDR Financial Select Sector	-	49.520	50.300	49.930	50.30	1.58	0.02	0.08	445	2.0	33.33	-	-	-	-	-	4.14	2.72	2.72	2.72
▲	Powershares QQQ	-	518.680	525.000	519.600	523.56	0.94	0.08	0.27	144	4.0	75.00	-	-	-	-	-	2.96	1.56	1.56	1.56
▲	Standard & Poors DR	-	593.990	614.380	596.050	599.45	0.92	0.14	0.51	240	13.0	91.67	-	-	-	-	-	3.21	1.77	1.77	1.77
▲	Southern Copper Corp	Com	95.000	98.850	98.750	98.75	3.95	0.04	0.15	415	5.0	75.00	-	0.81	-	-	3027.90	3.94	7.34	7.34	7.34
▲	Tesla, Inc	Com	414.000	439.800	421.000	430.00	3.86	1.02	3.63	2339	21.0	100.00	-	-	-	-	12702.00	9.14	3.49	3.49	3.49
▼	Barrick Gold Corp ABC	Com	46.720	46.650	46.650	46.65	-0.15	0.02	0.07	421	1.0	50.00	-	-	-	-	23611.00	1.41	6.58	6.58	6.58
▼	Van Eck El Dorado Perú	-	11.940	11.760	11.760	11.76	-1.51	0.00	0.01	140	2.0	91.67	-	-	-	-	-	1.03	0.17	0.17	0.17
	JUNIORS (EN US$)																				
▲	Panoro Minerals Ltd.	C	0.223	0.230	0.230	0.23	3.14	0.00	0.02	21262	4.0	66.67	-	-	-	-	-	15.00	4.55	4.55	4.55
▲	Sierra Metals Inc.	Comunes	0.600	0.620	0.620	0.62	3.33	0.00	0.02	7158	7.0	33.33	-	-	-	-	-	10.71	3.33	3.33	3.33
■	PPX Minig Corp.	N.A.	0.030	0.030	0.030	0.03	0.00	0.00	0.01	73334	1.0	41.67	-	-	-	-	-	3.45	-	-	-
	VALORES EMITIDOS EN DÓLARES																				
▼	Banco Bilbao Vizcaya A.	Clase C	10.690	10.670	10.650	10.67	-0.19	0.04	0.15	4000	2.0	50.00	-	-	-	-	-	4.61	10.23	10.23	10.23
▼	Soc. Minera Cerro Verde	C1	41.200	40.500	40.500	40.50	-1.70	0.13	0.46	3207	4.0	83.33	14177.27	3.17	15.44	2.03	917.94	-3.57	-0.49	-0.49	-0.49
	ADR (EN US$)																				
▲	Amazon Com Inc	Com	223.270	226.000	223.250	226.00	1.22	0.09	0.32	401	4.0	83.33	-	-	-	-	49868.00	3.67	2.31	2.31	2.31
▲	Kraft Heinz Co	Com	28.680	29.350	29.350	29.35	2.34	0.01	0.05	450	1.0	33.33	-	-	-	-	1370.00	2.34	-4.27	-4.27	-4.27
▲	Intel Corp	Com	19.000	21.310	21.100	21.31	12.16	0.07	0.26	3510	6.0	41.67	-	-	-	-	-15961.00	10.99	6.02	6.02	6.02
▲	Microsoft Corporation	Com	426.900	430.000	428.600	430.00	0.73	0.02	0.09	57	3.0	91.67	-	-	-	-	90512.00	2.58	0.94	0.94	0.94
▲	Minas Buenaventura	C1.	12.860	13.000	12.850	12.89	0.23	0.12	0.41	8897	18.0	100.00	-	0.56	9.14	0.98	358.62	2.38	7.87	7.87	7.87
▼	Walt Disney DIS	Com	111.350	107.400	107.400	107.40	-3.55	0.01	0.04	114	5.0	16.67	-	-	-	-	4972.00	-3.55	-4.53	-4.53	-4.53
▲	Qualcomm Inc	Com	156.950	165.000	165.000	165.00	5.13	0.23	0.82	1395	1.0	25.00	-	-	-	-	10142.00	5.13	9.56	9.56	9.56
▲	Paypal Hldg Inc	Com	90.000	93.000	88.800	93.00	3.33	0.03	0.12	378.00	5.0	41.67	-	-	-	-	4428.00	8.14	8.77	8.77	8.77
▲	Micron Technology, Inc	Com	102.650	104.750	104.750	104.75	2.05	0.02	0.06	160.00	1.0	58.33	-	-	-	-	3882.00	5.81	22.59	22.59	22.59
	TOTALES							**28.05**	**100.00%**	**2779616**	**763.0**										

Fuente: Economática

1/ Porcentaje que una empresa paga a sus accionistas en concepto de dividendos. 2/Evalúa la subvaluación o sobrevaluación de las acciones de una empresa. Significa que cada acción ordinaria se vende a "x" veces el monto de ganancias anuales generadas. 3/Relaciona el precio de la acción de la empresa con su valor de libros, es decir, con el valor teórico de la acción. 4/Utilidad neta consolidados anualizada respecto de los últimos cuatro trimestres disponibles. 5/Ajustado a la entrega de dividendos tanto en efectivo como en acciones liberadas.





CB CAPITALIZACIÓN BURSÁTIL
US$ 191,191 millones

BVL NEGOCIACIÓN TOTAL BVL
S/ 30.95 millones

SP/BVL PERU GEN -1.34%

SP/BVL LIMA 25 -0.72%

SP/BVL PERU SEL -0.77%





▲ sube ■ sin variación ▼ baja

FONDOS MUTUOS
17 de enero del 2025

Tipo de fondo	Monedas	Fecha	Valor cuota (S/.)	Rentabilidad 1 día (%) 1/	30 días (%) 2/	Mensual (%) 3/	Anual (%) 4/
RENTA VARIABLE							
BBVA Agresivo Soles	S/	16/01/25	119.4639	0.4822	-1.3064	0.1711	0.1711
BCP Acciones Credifondos	$	15/01/25	168.5894	0.6444	-0.6162	2.4333	2.4333
IF Acciones FMIV	S/	14/01/25	108.4036	0.7466	0.0468	1.8025	1.8025
Promoinvest Fondo Selectivo	$	14/01/25	3.1320	0.3374	-2.9354	0.2422	0.2422
Scotia Fondo Estrategia Latam	$	14/01/25	3.9153	0.9629	-6.6823	-3.1866	-3.1866
Sura Acciones FMIV	S/	13/01/25	16.1128	0.2385	-0.6911	1.0808	1.0808
Faro Cap. Global Innovation Fmiv B (Ins.)	$	15/01/25	127.5570	0.4441	-5.2027	-1.6839	1.2281
Faro Cap. Global Innovation Fmiv C (Ins.)	$	15/01/25	126.0482	0.4434	-5.2226	-1.6930	1.2181
INTERNACIONAL							
Bcp Acciones Global Fmiv	$	15/01/25	188.3300	1.4859	-2.2441	0.5852	0.5852
Bcp Deuda Global	$	15/01/25	113.4705	0.4969	-1.3928	-0.4102	-0.4102
Faro Capital Deuda Global Fmiv A	$	15/01/25	105.0578	0.1018	-1.1151	-0.1180	0.5202
Faro Capital Deuda Global Fmiv B	$	15/01/25	104.0798	0.1017	-1.1203	-0.1203	0.5177
Faro Capital Deuda Global Fmiv C	$	15/01/25	102.8239	0.1015	-1.1255	-0.1226	0.5152
Faro Capital Renta Variable Global Fmiv A	$	15/01/25	150.4887	0.6020	-4.8823	-1.5815	0.0605
Faro Capital Renta Variable Global Fmiv B	$	15/01/25	147.6642	0.6014	-4.9022	-1.5905	0.0506
Faro Capital Renta Variable Global Fmiv C	$	15/01/25	143.0830	0.6007	-4.9222	-1.5996	0.0408
ESTRUCTURADO							
Credicorp Capital Barrera Condicional IX Fmiv	$	15/01/25	103.3640	-0.0894	-4.2908	-1.2001	-1.2001
RENTA MIXTA CRECIMIENTO - SOLES							
BCP Crecimiento	S/	15/01/25	161.3270	0.2670	0.3101	1.6584	1.6584
RENTA MIXTA BALANCEADO - SOLES							
BBVA Balanceado Soles	S/	16/01/25	140.4573	0.2970	-0.7307	0.0961	0.0961
BCP Equilibrado	S/	15/01/25	113.8404	0.5792	-1.0667	-0.2407	-0.2407
RENTA MIXTA BALANCEADO - DÓLARES							
BBVA Balanceado Dólares	$	16/01/25	[illegible]7.9408	0.4588	-1.3357	-0.2467	-0.2467
BCP Equilibrado Credifondo	$	15/01/25	144.8195	0.3263	-0.3406	1.0623	1.0623
IF Mixto Balanceado	$	14/01/25	68.3788	0.5208	-0.2508	1.1519	1.1519
RENTA MIXTA MODERADO - SOLES							
BBVA Estrategico Conservador Soles	S/	16/01/25	257.8817	0.1761	-0.2380	0.1370	0.1370
BCP Moderado	S/	15/01/25	160.3589	0.1739	0.6510	0.8117	0.8117
If Inversión Flexible Fmiv	S/	14/01/25	161.4077	-0.0009	0.4578	0.1889	0.1889
RENTA MIXTA MODERADO - DÓLARES							
BBVA Moderado Dólares	$	10/01/25	107.1484	-0.0019	0.3373	0.1008	0.1008
BCP Moderado Credifondo	$	15/01/25	57.0511	0.1956	-0.1376	0.4656	0.4656
INSTRUMENTO DE DEUDA DE MEDIANO PLAZO - SOLES							
BBVA Soles Continental	S/	16/01/25	375.0845	0.1014	0.9707	0.6187	0.6187
BCP Consevador Med. Plazo	S/	15/01/25	208.6725	0.1213	0.8110	0.4775	0.4775
IF Mediano Plazo Soles	S/	14/01/25	218.4635	0.0005	0.6491	0.3597	0.3597
INSTRUMENTO DE DEUDA DE MEDIANO PLAZO - DÓLARES							
BBVA Dólares Continental	$	16/01/25	206.6571	0.0988	-0.0001	0.2406	0.2406
BBVA Leer es estar adelante Conti.	$	16/01/25	173.0037	0.1719	-0.3367	0.0690	0.0690
BCP Conservador MP	$	15/01/25	270.8841	0.1729	0.0316	0.2325	0.2325
IF Mediano Plazo	$	14/01/25	113.0531	0.0467	-0.2799	0.0313	0.0313
INSTRUMENTO DE DEUDA DE CORTO PLAZO - SOLES							
BBVA Soles Monetario	S/	16/01/25	198.6072	0.0196	0.4643	0.3420	0.3420
BBVA Cash Soles	S/	16/01/25	163.9352	0.0101	0.3747	0.1966	0.1966
BCP Corto Plazo Credifondo SAF	S/	15/01/25	154.9179	0.0211	0.4286	0.2892	0.2892
Scotia Fondo Deposito Disponible	S/	14/01/25	12.5570	0.0077	0.2539	0.1076	0.1076
Scotia Fondo Cash	S/	14/01/25	21.0441	0.0030	0.2773	0.1634	0.1634
Sura Corto Plazo	S/	13/01/25	190.6430	0.0378	0.5431	0.2654	0.2654
INSTRUMENTO DE DEUDA DE CORTO PLAZO - DÓLARES							
Diviso Conservador Dólares	$	16/01/25	113.6178	0.0448	-0.0826	0.0432	0.0432
BBVA Dólares Monetario	$	16/01/25	180.1301	0.0391	0.3573	0.2573	0.2573
BBVA Cash Dolares	$	16/01/25	122.7374	0.0161	0.3676	0.1906	0.1906
BCP Corto Plazo Credifondo SAF	$	15/01/25	126.1123	0.0473	0.3253	0.2649	0.2649
Scotia Fondo Deposito Disponible	$	14/01/25	11.7734	0.0082	0.2388	0.1050	0.1050
Scotia Fondo Cash	$	14/01/25	16.5261	0.0086	0.2679	0.1169	0.1169
Sura Corto Plazo	$	13/01/25	137.9682	0.0189	0.2877	0.1155	0.1155
INSTRUMENTO DE DEUDA MUY CORTO PLAZO - SOLES							
BBVA Cash Soles	S/	16/01/25	163.9352	0.0101	0.3747	0.1966	0.1966
BCP Extra Conservador	S/	15/01/25	336.8283	0.0154	0.4118	0.1977	0.1977
Diviso Extra Conservador	S/	16/01/25	150.9082	0.0167	0.2631	0.2396	0.2396
Sura Ultra Cash	S/	13/01/25	163.7621	0.0382	0.3986	0.1700	0.1700
INSTRUMENTO DE DEUDA MUY CORTO PLAZO - DÓLARES							
BBVA Cash Dólares	$	16/01/25	122.7374	0.0161	0.3676	0.1906	0.1906
BCP Extra Conservador	$	15/01/25	189.3287	0.0124	0.3896	0.1766	0.1766
Sura Ultra Cash	$	13/01/25	124.4359	0.0331	0.3716	0.1531	0.1531
FLEXIBLE							
BBVA Tesoreria Fmiv Soles	S/	16/01/25	126.4695	0.0122	0.3847	0.1963	0.1963
Scotia Fondo Premium Dólares	$	14/01/25	20.7553	0.0070	0.1394	0.0716	0.0716
Scotia Fondo Premium Soles	S/	14/01/25	12.0598	0.0009	0.0744	0.0421	0.0421
Fondo de Fondos Sura Renta Dólares FMIV	$	15/01/25	181.6086	-0.1275	-0.3023	-0.1652	0.1209
Sura Renta Soles	S/	13/01/25	225.2799	0.0090	0.7659	0.3952	0.3952
IF Portafolio Dinamico Fmiv	$	14/01/25	73.1546	0.0282	0.3157	0.1468	0.1468
IF Cupon Latam Fmiv	$	14/01/25	47.1880	0.0379	-0.9388	-0.0574	-0.0574
Independiente Pmg Fmiv	$	10/01/25	111.7170	-0.7394	-2.8847	-0.5909	-0.5909
Fondo de Fondos Independiente Agresivo	$	10/01/25	120.2887	-1.4865	-3.5653	-0.9959	-0.9959
FONDO DE FONDOS							
BBVA Acciones Tendencias Globales	$	16/01/25	119.9686	-0.0481	-2.2521	-0.0271	-0.0271
BCP Deuda Latam	$	15/01/25	137.6552	-0.0079	-1.2920	-0.1102	-0.1102
BBVA Seleccion Estrategica	$	16/01/25	139.0862	0.9397	-2.2674	0.2308	0.2308
F. Fondos Faro Cap Glob. Innovation Fmiv	$	15/01/25	125.8716	0.4396	-5.2513	-1.7035	1.1860
IF Inversion Global	$	14/01/25	69.5595	0.1163	-3.3519	-0.3668	-0.3668
Scotia Fondo de Fondo Acciones $	$	14/01/25	25.6179	-0.2575	-3.5030	-0.8233	-0.8233
Sura Acciones Norteamericanas	$	15/01/25	27.8314	-1.1590	-4.1969	-1.6235	-0.8840
Sura capital estratégico I serie A	S/	13/01/25	142.4043	0.0505	0.2485	0.3969	0.3969
Sura capital estratégico I serie B	S/	13/01/25	146.3269	0.0525	0.2689	0.4054	0.4054
Sura capital estratégico II serie A	S/	13/01/25	144.4573	0.0353	-0.6984	-0.0768	-0.0768
Sura capital estratégico II serie B	S/	13/01/25	148.0250	0.0373	-0.6782	-0.0683	-0.0683

1/ Variación respecto al día anterior 2/ Variación respecto a los últimos 30 días 3/ Variación en lo que va del mes
4/ variación respecto al 31/12/2024 Fuente: Economática

VALORES CUOTA Y RENTABILIDAD DE LAS AFP
17 de enero del 2025

	Fecha	Valor cuota	Rent. día	Rent. mes	Rent. año
AFP Habitat					
Fondo 0	10/01/25	15.0614	0.0152	0.1662	0.1662
Fondo 1	10/01/25	20.6749	-0.1574	-0.1269	-0.1269
Fondo 2	10/01/25	22.5993	-0.3364	0.2469	0.2469
Fondo 3	10/01/25	21.9889	-0.5231	0.2867	0.2867
AFP Integra					
Fondo 0	10/01/25	14.5868	0.0148	0.1487	0.1487
Fondo 1	10/01/25	30.8241	-0.2428	0.0501	0.0501
Fondo 2	10/01/25	244.5379	-0.4029	0.0522	0.0522
Fondo 3	10/01/25	51.2463	-0.6488	0.2559	0.2559
AFP Prima					
Fondo 0	10/01/25	14.7277	0.0163	0.1616	0.1616
Fondo 1	10/01/25	34.0318	-0.0678	0.1486	0.1486
Fondo 2	10/01/25	45.3606	-0.4204	-0.5737	-0.5737
Fondo 3	10/01/25	46.0119	-0.5202	-0.2134	-0.2134
AFP Profuturo					
Fondo 0	10/01/25	14.8143	0.0153	0.1630	0.1630
Fondo 1	10/01/25	29.6858	0.0384	0.3593	0.3593
Fondo 2	10/01/25	225.0920	-0.3397	0.2484	0.2484
Fondo 3	10/01/25	51.8771	-0.5317	0.5781	0.5781

Fuente: Economática

BOLSAS EN EL MUNDO
17 de enero del 2025

Bolsas	Indice cierre	Variación porcentual Día	Mes	(*) Acum.
Nueva York (Dow Jones Indus)	43,487.83	0.78	2.22	2.22
Nueva York (NASDAQ Composite)	19,630.20	1.51	1.65	1.65
Nueva York (NASDAQ 100 Stock)	21,441.16	1.66	2.04	2.04
Nueva York (S&P 500 INDEX)	5,996.66	1.00	1.96	1.96
México (IPC)	49,940.89	-0.02	0.86	0.86
Caracas (IBC) **	133782.25	-2.36	12.06	12.06
Buenos Aires (MERVAL)	2,510,886.00	-4.51	-0.90	-0.90
Santiago (IPSA)	6,958.79	0.02	3.71	3.71
Sao Paulo (IBOVESPA)	122,350.38	0.92	1.72	1.72
SP/BVL PERU GEN	29,314.03	-1.34	1.22	1.22
SP/BVL LIMA 25	38,457.48	-0.72	-0.27	-0.27
Bogotá (COLCAP)	1,391.22	-0.23	0.84	0.84
Euro (STOXX 50 Pr)	5,148.30	0.81	5.15	5.15
Londres (FTSE 100 INDEX)	8,505.22	1.35	4.06	4.06
Madrid (IBEX 35 INDEX)	11,916.30	0.64	2.77	2.77
Frankfurt (DAX INDEX)	20,903.39	1.20	4.99	4.99
Paris (CAC 40 INDEX)	7,709.75	0.98	4.46	4.46
Milán (FTSE MIB INDEX)	36,267.63	1.25	6.09	6.09
Tokio (NIKKEI 225)	38,451.46	-0.31	-3.62	-3.62
Hong Kong (HANG SENG INDEX)	19,584.06	0.31	-2.37	-2.37
Shangai (SE COMPOSITE)	3,241.82	0.18	-3.28	-3.28

(*) Variación nominal respecto al 31.12.24 (**) El número del índice tiene tres (3) ceros menos Fuente: Bloomberg

TASA DE INTERÉS DEL SISTEMA BANCARIO SOLES
17 de enero del 2025

Tasa Anual (%)	Depósitos a Plazo para Personas Naturales: Hasta 30 días	31-90 días	91-180 días	181-360 días	Más de 360 días
Crediscotia	0.80	2.72	2.33	4.16	3.59
Compartamos	4.77	4.92	4.20	4.97	4.46
Confianza	3.62	5.37	5.55	5.68	5.78
Qapaq	-	3.50	4.29	4.49	4.30
Oh!	1.85	4.97	5.00	5.25	5.35
Efectiva	-	5.00	5.00	5.46	5.86
Proempresa	-	1.01	1.74	5.32	5.78
Surgir	-	5.44	5.99	5.96	5.78

Nota: Cuadro elaborado sobre la base de la información remitida diariamente por las Empresas Bancarias a través del Reporte N°6. Las tasas de interés tienen carácter referencial. **Fuente:** SBS



POLÍTICA

EN PROCESOS DE EXTINCIÓN DE DOMINIO

Poder Judicial recupera US$ 71 millones para el Estado

La extinción de dominio es una figura jurídica que permite al Estado declarar la pérdida de derechos de propiedad sobre bienes que están vinculados a actividades ilícitas.

El Poder Judicial anunció que recuperó para el Estado la suma de US$ 71'742,305 en bienes muebles, inmuebles, dinero y otros, que fueron obtenidos debido al producto de actividades ilícitas.

A través de un comunicado, se precisó que, en este conjunto de activos recuperados a través de los órganos jurisdiccionales del Subsistema Especializado en Extinción de Dominio, están comprendidos 1,726 bienes muebles e inmuebles que fueron transferidos a propiedad del Estado.

Esta es la cifra más alta obtenida en los casi cinco años de funcionamiento del subsistema, de acuerdo con el Informe de Gestión Anual 2023-2024.

MARIO ZAPATA



La herramienta legal se utiliza para combatir la corrupción, el lavado de activos, entre otros delitos graves.

Los casos

Entre los casos obtenidos figuran el de Rodolfo Orellana. A través del Juzgado Permanente Especializado en Extinción de Dominio de Lima, el Poder Judicial recuperó para el Estado más de S/ 136 millones del clan Orellana, el cual estaba dedicado al saneamiento y apoderamiento ilícito de inmuebles y generaba ganancias ilícitas procedentes del lavado de activos.

Asimismo, el Juzgado Transitorio Especializado en Extinción de Dominio de la Corte Superior de Huánuco declaró fundada la demanda sobre una avioneta incautada a narcotraficantes colombianos y cerca de US$ 400,000.

La Sala de Apelaciones Transitoria Especializada en Extinción de Dominio de Lima, adscrita al Subsistema Nacional Especializado en Extinción de Dominio de la Corte Suprema, también autorizó el allanamiento de 50 stands de venta de celulares en las Malvinas, entre otras sentencias.

EN CORTO

Resultados. En los cinco años de funcionamiento, resalta el documento, el subsistema recuperó US$ 159'764,292, equivalente a más de S/ 600'000,000. La cifra alcanzada en el 2024 casi triplica a la del 2023, año en el cual se transfirió al Estado bienes por un valor de US$ 24'184,169.

Sentencias

El Poder Judicial recordó que la extinción de dominio es una figura jurídica que permite al Estado declarar la pérdida de derechos de propiedad sobre bienes que están vinculados a actividades ilícitas.

Esta herramienta legal se utiliza para combatir la corrupción, el lavado de activos, el financiamiento del terrorismo, el narcotráfico y otros delitos graves, al privar a los delincuentes de los recursos y activos obtenidos ilegalmente.

Más info en gestion.pe

MINERÍA ILEGAL

Incautan y destruyen materiales en cuatro regiones

En ocho operativos de interdicción contra la minería ilegal realizados entre el 12 al 17 de enero pasado en cuatro regiones del país se incautaron y destruyeron maquinaria y bienes valorizados por un monto de S/ 14'486,640, así como se detuvo a 10 personas..

A través de un comunicado, se informó que la Dirección General de Capitanías y Guardacostas (Dicapi) de la Marina de Guerra del Perú, en cuatro operativos llevados a cabo en la región Madre de Dios se encargó de incautar y destruir 49 balsas carrancheras, 29 motores, 26 bombas de succión, dos botes de fibra de vidrio, combustible y, otros materiales, todo valorizado en más de S/ 4'768,850.

La Dicapi está aprovechando la subida de las aguas de los ríos en Madre de Dios para llegar con sus embarcaciones a lugares a los que, en otra época del año, no se puede acceder por vía fluvial.

GEC



Bienes se valorizaron en S/ 14 millones.

El Ejecutivo tiene planificado aplicar en este año una estrategia de combate a la minería ilegal que irá más allá de los operativos de interdicción, los cuales continuarán, y comprenderá una acción integral y multisectorial que pondrá énfasis en la formalización minera, la trazabilidad de materiales y explosivos, y el impulso de economías alternativas

PUERTAS

DINA BOLUARTE VIAJA HOY

Presidenta participará en Foro Económico Mundial

◆ La presidenta Dina Boluarte viajará hoy hacia Davos, Suiza, para participar en la reunión anual del Foro Económico Mundial (WEF) al frente de una delegación que incluirá a varios de sus ministros y otros altos funcionarios.

La mandataria estará acompañada por el canciller Elmer Schialer; el ministro de Economía y Finanzas, José Arista; y el ministro de Desarrollo Agrario y Riego, Ángel Manero; así como por otros funcionarios.

ALESSANDRO CURRARINO



PAGOS A CONGRESISTAS

Fiscalía abre pesquisa tras denuncia que involucra a Otárola

◆ La Fiscalía inició una investigación preliminar, por el plazo de 120 días, contra 17 personas por los presuntos delitos de organización criminal y otros supuestos actos ilícitos a raíz de la denuncia interpuesta por el empresario Zamir Villaverde contra el expremier Alberto Otárola, quien no solo habría coaccionado a su expareja, Yaziré Pinedo, sino también habría realizado presuntos pagos a legisladores.

INVESTIDURA

Trump regresa a la Casa Blanca en medio de altas divisiones políticas

Por primera vez en la historia de Estados Unidos, un presidente electo recibirá a mandatarios extranjeros. Embajador alemán en Washington alertó sobre riesgos.

(AP) El presidente electo Donald Trump pasó la víspera de su investidura, a realizarse hoy, en una serie de eventos en Washington que celebran su regreso al poder y su movimiento "Hagamos Grande a Estados Unidos Otra Vez" mientras se prepara para volver a la Casa Blanca en un momento de profundas divisiones políticas nacionales.

Washington se ha preparado de maneras sin precedentes para mantener seguros y protegidos los eventos. Pero a diferencia de cuando Trump incitó a una turba de sus seguidores a atacar el Capitolio y trató de retener el poder en el 2021 después de su derrota ante el demócrata Joe Biden, esta vez no se esperan grandes protestas, disturbios ni violencia. En cambio, la ciudad está preparada para multitudes que celebren el segundo mandato de Trump y el control total del Partido Republicano por parte de MAGA.

EN CORTO

Advertencia. El embajador alemán en Washington, Andreas Michaelis, escribió en un informe enviado a Berlín que Trump, en su segundo mandato presidencial, podría socavar el sistema de controles y equilibrios democráticos en Estados Unidos, informó la agenda de noticias alemana dpa.

Inédito

Por primera vez en la historia de Estados Unidos, un presidente electo recibirá a mandatarios extranjeros para una de las tradiciones políticas más estadounidenses: la transferencia pacífica del poder.

El presidente electo Donald Trump invitó al presidente chino Xi Jinping y a líderes mundiales conservadores como el presidente argentino Javier Milei y la primera ministra italiana Giorgia Meloni a la inauguración. Xi enviará a su vicepresidente como su representante.

El presidente chino Xi Jinping fue el primer mandatario extranjero cuya invitación a la inauguración se hizo pública en diciembre. Xi no asistirá pero enviará al vicepresidente Han Zheng.

Por su parte, Joe Biden pasó su último día completo como presidente el domingo en Carolina del Sur, instando a los estadounidenses a "mantener la fe en un día mejor por venir" y reflexionando sobre el impacto del movimiento de derechos civiles en su decisión de entrar en la política.

ISTOCK



La ciudad está preparada para multitudes que celebran el segundo mandato de Trump.

BREVES

POR GARANTÍAS DE TRUMP

TikTok restableció su servicio en Estados Unidos

◆ *(EFE)* TikTok afirmó ayer que se encuentra en proceso de restaurar su servicio en Estados Unidos por las garantías ofrecidas a sus proveedores por el presidente electo de ese país, Donald Trump, quien asumirá el cargo hoy.

"TikTok se encuentra en proceso de restablecer el servicio. Agradecemos al presidente Trump por brindar la claridad y la seguridad necesarias a nuestros proveedores de servicios de que no enfrentarán sanciones al brindar TikTok a más de 170 millones de estadounidenses", dijo la plataforma en un comunicado.

Según añadió, trabajarán con el futuro mandatario en una solución a largo plazo que permita su funcionamiento en Estados Unidos.

La red social dejó de funcionar el sábado en Estados Unidos después de que el Tribunal Supremo avalara el viernes una ley aprobada el año pasado por el Congreso que obligaba a la plataforma a desvincularse de su empresa matriz, la china ByteDance, o enfrentarse al cierre.

AFP



Servicio. Esta red social se brinda a más de 170 millones de estadounidenses.

CHINA

AFP



◆ **El 23 de enero del 2020, ante la multiplicación de contagios del entonces desconocido virus, Wuhan, China, se confinó durante 76 días en la primera muestra de la draconiana política covid cero de China, presagio del colapso global que estaba por llegar. Hoy, busca sacudirse el estigma de la pandemia cinco años después.**

LÍDER SOCIAL

Biden indultó de forma póstuma a Marcus Garvey

◆ *(Agencia)* El presidente saliente estadounidense, Joe Biden, anunció ayer que indulta de forma póstuma al nacionalista negro Marcus Mosiah Garvey, que influyó en Malcom X y otros líderes de los derechos civiles y fue condenado a cinco años de cárcel en 1923 por fraude postal.

Martin Luther King Jr. había definido a Garvey (1887-1940) como el primer hombre de color en la historia de Estados Unidos en liderar y desarrollar un movimiento de masas.

LA PIEZA CLAVE DE LAS GIGANTES TECNOLÓGICAS

Nvidia, de chips para videojuegos a dominar los centros de datos en la era de la IA

El éxito de la compañía se debe, en gran parte, a su innovación tecnológica y su enfoque estratégico para mantener el liderazgo en el sector de la IA.

MÍA RÍOS ZAMORA
mia.rios@diariogestion.com.pe

Este año Nvidia va por todo con sus chips para el software de Inteligencia Artificial (IA). Su hardware de última generación se ha convertido en parte integral del desarrollo de los gigantes tecnológicos que invierten miles de millones en infraestructura de IA.

El éxito de la compañía se debe, en gran parte, a su innovación tecnológica y su enfoque estratégico.

"La IA está transformando todos los sectores, empresas y países. Las empresas están adoptándola para revolucionar los flujos de trabajo. Las inversiones en robótica industrial aumentan con los avances en IA física. Y los países han tomado conciencia de la importancia de desarrollar su IA e infraestructura nacionales", destaca Jensen Huang, fundador y director ejecutivo de la compañía.

En el 2024, Nvidia superó a Apple Inc. y Microsoft Corp. en capitalización bursátil; además, sus acciones registraron un alza de 171%, convirtiéndolas en las segundas más rentables del Índice S&P 500.

Estos resultados incrementaron el patrimonio neto de su director ejecutivo y llevó a tres de sus miembros más antiguos del directorio a las filas de los multimillonarios.

No solo hace chips

De ser una empresa de gaming a dominar los centros de datos en la era de la IA. La firma nació hace más de 30 años como una empresa que fabricaba chips para el desarrollo de videojuegos.

Sus unidades de procesamiento de gráficos comenzaron a ser muy demandadas para el desarrollo de funciones de visualización como renderizar videos, imágenes y animaciones, ideales para videojuegos de alta exigencia.

A medida que fue creciendo, la firma se dio cuenta que sus GPU también eran útiles para otras tareas exigentes, como acelerar el rendimiento informático de los cerebros de las computadoras. Gigantes como Google, Microsoft y Amazon se interesaron en los procesadores de la firma para potenciar sus enormes centros de datos, como también lo hicieron las compañías dedicadas a la criptominería.

Sus ingenieros se dieron cuenta que los semiconductores diseñados para el procesamiento de gráficos eran útiles para entrenar sistemas de inteligencia artificial. Esto les dio una ventaja frente a sus competidores.

En el 2006, Nvidia anunció la creación de CUDA, un lenguaje de programación que hizo posible que los chips de la firma pudieran resolver complejos problemas matemáticos. Así fue como la firma entró con sus procesadores en el mundo de la IA antes que sus grandes competidores, como Intel o AMD.

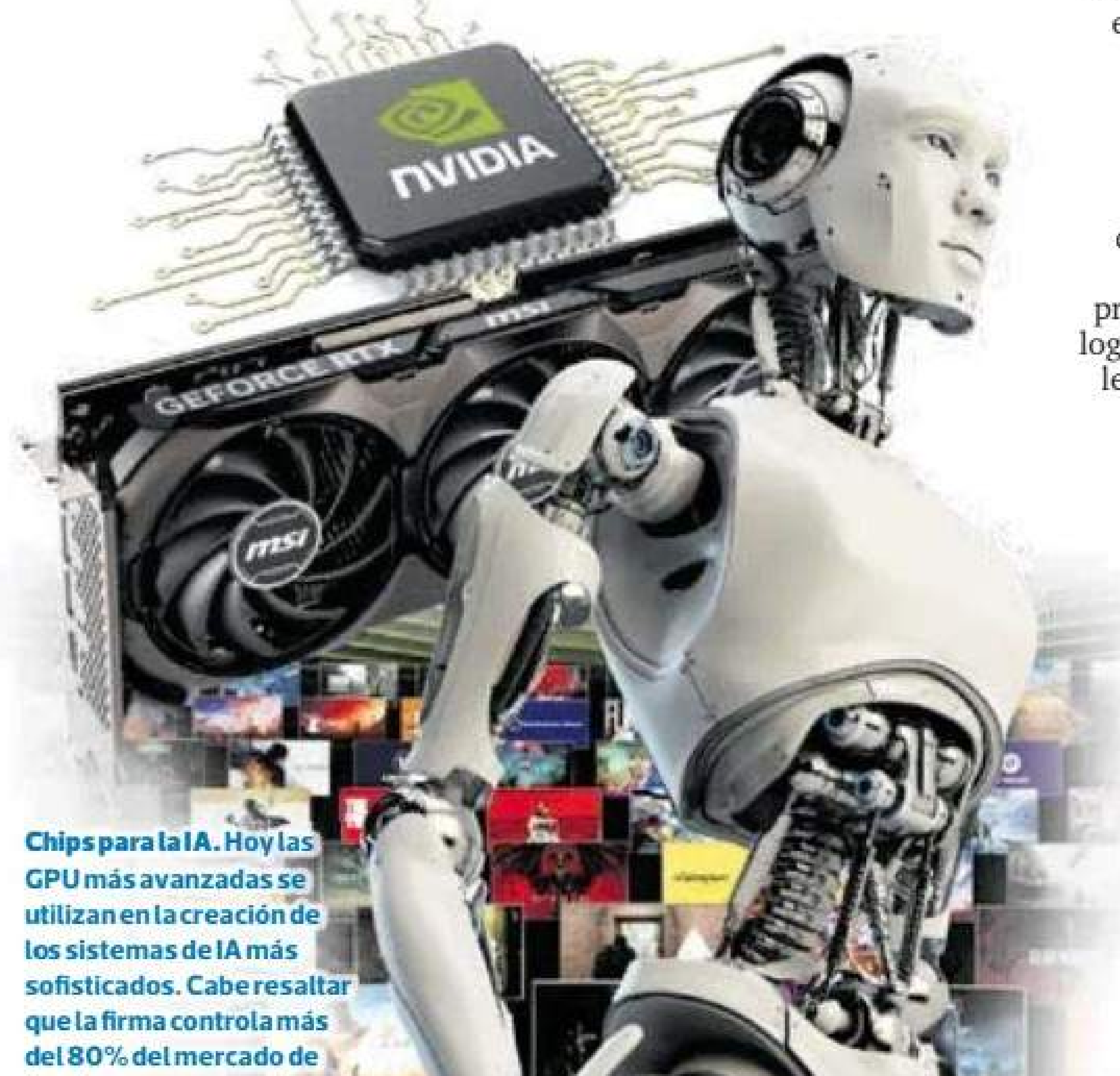
El CEO de la compañía ha dejado claro su compromiso con mantener el liderazgo en el sector de la IA, lo que ha sido bien recibido tanto por inversionistas como por su equipo directivo.

Un termómetro

La publicación de los resultados de Nvidia se ha convertido en el termómetro para medir la fiebre de la inteligencia artificial. Pero, sus cifras no solo mueven la cotización de la empresa, sino que son capaces de sacudir el conjunto del mercado.

"Esto se debe a que la empresa no solo lidera en tecnología de GPUs, sino por su relevancia en el desarrollo y la implementación de soluciones de IA aplicada para sectores como la salud, la educación, las finanzas y más", indicó a Gestión Marco Mejía, analista senior de Inversiones Kallpa SAB.

"El cómo le vaya a Nvidia en el trimestre puede tener un efecto en cadena en los mercados globales, impactando principalmente al sector tecnológico. Cabe recordar para esto que la IA es lo que ha impulsado el rally del mercado de acciones el año pasado", agregó. *



Chips para la IA. Hoy las GPU más avanzadas se utilizan en la creación de los sistemas de IA más sofisticados. Cabe resaltar que la firma controla más del 80% del mercado de hardware para ese rubro.

LÍNEA DE TIEMPO

1993: Fundación de Nvidia
Fundada por Jensen Huang, Chris Malachowsky y Curtis Priem en Santa Clara, California.

1999: Presenta GeForce 256, la primera GPU
Una innovación que transformó la industria del gaming y la computación gráfica.



2006: Lanzamiento de la arquitectura CUDA
Nvidia introdujo la plataforma CUDA (Compute Unified Device Architecture), que permitió a los desarrolladores usar las GPUs de Nvidia para procesamiento paralelo en lugar de solo para gráficos, abriendo el camino a la computación científica y el procesamiento de datos masivos.

2015: Presentan Nvidia Drive
Una plataforma de procesamiento de IA y gráficos para la industria automotriz.

2023: Dominio en el mercado de la IA y GPUs para data centers
NVIDIA se consolidó como un líder en el mercado de GPUs para inteligencia artificial y computación en la nube.

2024: Se convierte en la empresa más valiosa del mundo



La compañía supera a Apple en valor bursátil.